



TÜRKİYE CUMHURİYETİ
TİCARET BAKANLIĞI

YERLİ ÜRETİCİLER İÇİN NİHAİ GÖZDEN GEÇİRME SORUŞTURMASI BAŞVURU FORMU (GİZLİ OLMAYAN NÜSHA)



İthalat Genel Müdürlüğü
Damping ve Sübvansiyon Dairesi
Ankara, 2020

UYARI!

13/2/2018 tarihli ve 30331 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan
İthalat İşlemlerinde Elektronik Başvuru Sistemi Tebliği (İthalat: 2017/3)
gereğince, başvuru dilekçesi ve başvuru formu ile tüm ekleri, firmanın
kayıtlı elektronik posta (KEP) adresinden T.C. Ticaret Bakanlığı’nın
ticaretbakanligi@hs01.kep.tr
uzantılı KEP adresine iletilmelidir.
Aksi durumda, başvurunuz işleme alınmaz.



BAŞVURU DİLEKÇESİ

Tarih: 9 Nisan 2026

Konu: Nihai gözden geçirme soruşturması

T.C.
TİCARET BAKANLIĞINA
(İthalat Genel Müdürlüğü)

Tekirdağ ilinde bulunan üretim tesisimizde piyasada paslanmaz çelikten kesiti daire ve kare/dikdörtgen şeklinde olan diğer (dikişli) boruların soğuk çekilmiş veya soğuk haddelenmiş veya çekilmemiş/haddelenmemiş olarak bilinen ve teknik tanımı GTİP kodlarında belirtildiği şekilde 7306.40.20.90.00, 7306.40.80.90.00 ve 7306.61.10.00.00 olan malı 2015 yılından beri imal etmekteyiz.

2021/38 sayılı Tebliğ'de Vietnam menşeli 7306.40.20.90.00 ve 7306.40.80.90.00 gümrük tarife istatistik pozisyonları altında yer alan "Diğerleri" ile 7306.61.10.00.00 gümrük tarife istatistik pozisyonu altında yer alan "Paslanmaz çelikten olanların ithalatında uygulanmakta olan dampedinge karşı verginin 10/07/2026 tarihinde sona ereceği ancak, yerli üretim dalının önlemin yürürlükten kalkması halinde dampedingin ve zararın devam edebileceği veya tekrarlanabileceğini gösteren yeterli delilleri içeren talebi üzerine nihai gözden geçirme soruşturması açılacağı belirtilmektedir.

Bu amaçla, halen uygulanmakta olan dampedinge karşı önlemin kalkması halinde dampedingin ve zararın devam edebileceği veya tekrarlanabileceğini gösteren bilgi ve delilleri içeren başvuru formu ve ekleri ilişikte takdim edilen başvurumuzla nihai gözden geçirme soruşturması açılmasını talep etmeyiz.

Bilgilerini ve gereğini müsaadelerine arz ederim

İmza:

Adı Soyadı: Cem Avcıoğlu

Unvanı: Genel Müdür

Firma Kaşesi

EKLER:

Ek-1 : Başvuru Formu (Gizli nüsha)
Ek-2 : Başvuru Formu (Gizli olmayan özet)
Ek-3 : Yetki Belgesi
Ek-4 : Tablolar (Excel formatında)
Ek-5 : Kapasite Raporu Sureti
Ek-6 : Organizasyon Şeması

Ek-7 : Vergi Beyannamesi
Ek-8 : Broşürler
Ek-9 : Üretim sürecine ilişkin Şema
Ek-10 : Fatura Örnekleri
Ek-11 : Bilanço, Gelir Tablosu, Detaylı Mizan
Ek-12 : Ürün İthalat Verileri (Excel formatında)



NIHAİ GÖZDEN GEÇİRME SORUŞTURMASI BAŞVURU FORMU

BAŞVURU ÖZETİ (YERLİ ÜRETİCİ FİRMA)

FİRMA BİLGİLERİ

Unvan	Marcegaglia TR Paslanmaz Çelik San. ve Tic. A.Ş.
Adres	<u>Fabrika ve Yönetim Merkezi Adresi:</u> Velimeşe Mahallesi, Hanedan Sk. No: 2 Ergene 59930 Tekirdağ <u>Satış Ofisi Adresi:</u> Barbaros Mah. Mor Sümbül Sk. Varyap Meridian Business, I Blok, No: 1 Bağımsız Bölüm 172-173, 34746, Ataşehir, İstanbul
Telefon	0 (282) 693 5900
Faks	0 (282) 693 5959
KEP Adresi	marcegaglia@hso1.kep.tr
E-posta	turkiye@marcegaglia.com
İnternet Adresi	www.marcegaglia.com.tr

BAŞVURU İLE İLGİLİ KİŞİNİN

Adı ve Soyadı	Cem AVCIOĞLU
Unvanı	Genel Müdür/Yönetim Kurulu Üyesi
Adresi	Velimeşe Mahallesi, Hanedan Sk. No: 2 Ergene 59930 Tekirdağ
İş Telefonu	0 (282) 693 5900
Cep Telefonu	(0555) 436 6787
Faks	(0 282) 693 5959
E-posta	cem.avcioglu@marcegaglia.com

BAŞVURUYA KONU YERLİ VE İTHAL ÜRÜN

Ürün Adı	Paslanmaz Çelikten Borular
GTİP(ler)	7306.40.20.90.00, 7306.40.80.90 ve 7306.61.10.00.00



Başvuru Konusu Ülke(ler)	Vietnam
--------------------------	---------

İÇİNDEKİLER

A KISMI - GENEL AÇIKLAMA VE TALİMATLAR	6
A-1 Genel	6
A-2 Başvuru, Bilgi ve Belgeleme	7
A-3 Tabloların Doldurulması	7
A-4 Yerinde Doğrulama	8
A-5 Taahhütname	8
A-6 Diğer Hususlar ve İletişim	8
B KISMI- TERİMLER VE KAVRAMLAR.....	9
B-1 Terimler ve Kavramlar	9
C KISMI- BAŞVURU SAHİBİ YERLİ ÜRETİCİ FİRMA.....	12
C- 1 Genel	12
D KISMI- YERLİ ÜRETİM DALI.....	14
D-1 Genel	14
D-2 Başvurunun Temsil Niteliği	15
D-3 Başvuruya Konu Ülke(ler)den veya Diğer Ülkelerden İthalat.....	15
D-4 Başvuruya Konu Ürün Pazarı Hakkında Bilgi.....	16
E KISMI- BAŞVURUYA KONU ÜRÜN VE BENZER ÜRÜN	17
E-1 Başvuru Konusu Ürün/Benzer Ürün Tanımı ve Özellikleri	17
E-2 Başvuruya Konu Ürünün/Benzer Ürünün Üretim Süreci.....	17
E-3 Haksız Rekabet Yaşanan Ürün Tipleri	18
E-4 Ürünün Dağıtım Sistemi ve Satış Kanalları	19
E-5 Fiyat Tespiti.....	19
E-6 Benzer Ürün.....	21
F KISMI- BAŞVURU KONUSU ÜLKELER, İHRACATÇILAR VE İTHALATÇILAR	22
F-1 Genel.....	22
G KISMI- DAMPİNGİN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ	22
G-1 Genel	22



A-1 GENEL

Nihai gözden geçirme soruşturması başvuru formu, yerli üretim dalının, yürürlükte bulunan dampinge/sübvansiyona karşı önlemin yürürlükten kalkması durumunda, **dampingin/sübvansiyonun ve zararın devam etmesine** ve/veya **yeniden meydana gelmesine** yol açacağı yönündeki iddialarını sağlıklı bir biçimde ortaya koymasını sağlamak amacıyla rehber mahiyetinde hazırlanmıştır.

Yerli üreticilerin, İthalatta Haksız Rekabetin Önlenmesi Hakkında Mevzuat hükümleri çerçevesinde, nihai gözden geçirme soruşturması başvuru formunu tam ve eksiksiz olarak doldurmaları gerekmektedir.

Nihai gözden geçirme soruşturmalarında damping/sübvansiyon ve maddi zarar iddiası iki şekilde ortaya konulabilmektedir:

- 1) **Dampingin/Sübvansiyonun ve zararın devam ettiği veya**
- 2) **Dampingin/Sübvansiyonun ve zararın yeniden oluşması ihtimali.**

Bu çerçevede, öncelikle “G-Kısmı Dampingin Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali”, “H-Kısmı Sübvansiyonun Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali” ile “I-Kısmı Zararın Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali” iddiaları ile dampingin/sübvansiyonun ve zararın halen devam ettiği veya yeniden meydana gelmesinin muhtemel olduğu ortaya konulmalıdır. Dampingin/Sübvansiyonun ve zararın varlığının tespit edilemediği ya da ortaya konulamadığı veya ithalatın durduğu veya sağlıklı analiz yapmayı önleyecek kadar azaldığı durumda, Dampingin/Sübvansiyonun ve zararın yeniden meydana gelmesinin muhtemel olduğunu destekleyici bilgi ve belge sunulmalıdır.

Bahse konu koşullardan birinin eksik olması halinde dampingli/sübvansiyonlu ithalata karşı önlemin devam etmesi mümkün olamamaktadır. Yerli sanayinin söz konusu koşulların varlığını ortaya koyabilmeleri amacıyla hazırlanan başvuru formu, aşağıdaki kısımlardan oluşmaktadır:

B Kısmı- Terimler ve Kavramlar: Başvuru formunda kullanılan terimleri ve kavramları içermektedir.

C Kısmı- Başvuru Sahibi Yerli Üretici Firma: Firmaya ilişkin genel bilgileri içermektedir.

D Kısmı- Yerli Üretim Dalı: Yerli üretim dalında faaliyet gösteren firmaların ve üretim miktarlarının tespiti ile başvuruyu destekleyip desteklemediklerine ilişkin hususları içermektedir.

E Kısmı- Başvuruya Konu Ürün ve Benzer Ürün: Yerli sanayi tarafından üretilen ürün ile ithal ürünün benzer ürün olup olmadığının tespitine yöneliktir.

F Kısmı- Başvuru Konusu Ülkeler, İhracatçılar ve İthalatçılar: Başvuru konusu ülkelerin, ihracatçıların ve başvuru konusu ürünün ithalatçılarının belirlenmesini amaçlamaktadır.

G Kısmı- Dampingin Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali: Dampingin devam ettiği veya yeniden meydana gelmesi ihtimali iddiasının ortaya konulabilmesi için normal değerin ve ihrac fiyatının belirlenmesine ilişkindir.

H Kısmı- Sübvansiyonun Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali: Sübvansiyonun devam ettiği veya yeniden meydana gelmesi ihtimali iddiasının ortaya konulabilmesi için normal değerin ve ihrac fiyatının belirlenmesine ilişkindir.

I Kısmı- Zararın Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali: Firmanın dampingli/sübvansiyonlu ithalat nedeniyle gördüğü zararın devam ettiği veya yeniden meydana gelmesi ihtimalinin tespiti amacıyla ekonomik ve finansal göstergelerinin bir trend içerisinde incelenmesi amaçlanmaktadır.

J Kısmı- Öngörü: Önlemin devam etmesi veya devam etmemesi halinde özelde başvuru sahibi firma, genelde ise piyasa hakkında firmanın öngörülerini içermektedir.

K Kısmı- Taahhütname: Firmanın başvuruya ilişkin taahhütnameyi yer almaktadır.



L Kısmı- Dilekçe Örnekleri: Başvuruya ilişkin örnek dilekçeler yer almaktadır.

A-2 BAŞVURU, BİLGİ VE BELGELEME

Başvuruların, 13/2/2018 tarihli ve 30331 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan İthalat İşlemlerinde Elektronik Başvuru Sistemi Tebliği (İthalat: 2017/3) gereğince, başvuru sahibi firmanın KEP adresinden T.C. Ticaret Bakanlığı’nın (Bakanlık) ticaretbakanligi@hs01.kep.tr uzantılı KEP adresine elektronik olarak yapılması gerekmektedir.

Başvurunun hem **gizli** hem de **gizli olmayan özetlerinin** (Word olarak, aynı zamanda firma kaşeli ve parafli nüshanın taranmış kopyası **PDF** olarak) başvuru dilekçenizde yer alması gereklidir. “**Nihai Gözden Geçirme Soruşturması Başvuru Formu Tablolar.xlsx**” dosyasında yer alan tablolar eksiksiz doldurulmalı ve başvuru ekinde olan **Excel** formatında yer almalıdır.

Soruşturmanın açılması halinde, soruşturmanın ilgili taraflarından olan ilgili ülke hükümetine ve üretici-ihracatçı firmalara gönderilecek olan başvurunuzun gizli olmayan özeti de başvuru dosyasında sunulmalıdır.

Damping/Sübvansiyon, zarar ve soruşturma usul ve esasları ile “başvurunun gizli olmayan özeti”nin hazırlanışına ilişkin detaylı bilgiler ve örnek formu, T.C. Ticaret Bakanlığı Ticaret Politikası Savunma Araçları internet adresinin (www.tpsa.gov.tr) ana sayfasında “Başvuru ve Soru Formları” başlığı altında yer alan “Damping ve Sübvansiyon” alt başlığında bulunan Başvuru Rehberi’nde yer almaktadır.

İthalatta Haksız Rekabetin Önlenmesi Hakkında Yönetmeliğin (Yönetmelik) 22 nci maddesinin üçüncü fıkrası gereğince başvurunun gizli olmayan özeti başvuru dilekçesi ekinde yer almaması halinde başvuru, bu eksiklik giderilmediği müddetçe bir bütün olarak değerlendirmeye alınmayacaktır.

Başvuruda gizlilik esasına tabi olarak sunulan bilgi ve belgeler edinilme amacı doğrultusunda kullanılır. Bununla beraber, yerel mahkeme veya Dünya Ticaret Örgütü anlaşmazlıkların halli mekanizmasında görülen davalar kapsamında talep edilmesi halinde bu bilgi ve belgeler ilgili makamlara sunulur.

Başvuru aşaması ve soruşturmanın açılması durumunda, soruşturma esnasındaki bazı yazışmalar e-posta ile yapılabileceğinden verilen e-postaların güncel olduğundan ve çalıştığından emin olunuz. Başvurunuzun her sayfasını firma kaşesi ile kaşeliyip parafalayınız.

A-3 TABLOLARIN DOLDURULMASI

Aksi belirtilmedikçe tablodaki veriler başvuru konusu ürüne ait olmalıdır. Örneğin polyester iplik üretilen bir firmada, hem düz iplik, hem tekstürize iplik hem de diğer iplik çeşitleri üretilir. Bunlara ilave olarak sadece ticaret amacıyla alım satımı yapılan iplikler de olabilir. Başvuru/Soruşturma sadece polyester düz ipliklere ait ise bu durumda sadece firma tarafından üretilen polyester düz iplikler için bu tablo doldurulacaktır. Tabloyu doldururken küçük harfle yapılan tanımlamalara uyunuz. Bu mümkün değilse, tablonun ne şekilde doldurulduğuna ilişkin açıklamayı dipnot olarak ekleyiniz.

Firma verilerinin başvuru konusu ürün için ayrıştırılmasının mümkün olmadığı hallerde ilgili veriler ayrıştırılmaksızın firma geneli için verilmeli ve bu durum dipnotla belirtilmelidir.

Başvuru formunda yer alan **cari dönem**, başvuru yapılan yıldaki çeyreklik dönemdir. Örneğin, 2. ayda yapılan başvuru için bir önceki cari yılın tamamını, 7. ayda yapılan bir başvuru için ise başvuru yapılan yıldaki 6 aylık dönemi kullanınız.

Başvuru formunda yer alan **tüm tabloları** doldururken **miktar ölçüleri** (adet, kg, m² gibi) ve **para birimlerini** belirtmeyi unutmayınız.

Miktar verileri ithalat istatistikleri ile aynı birimde verilmeli ve gerekiyorsa iki birim de kullanılmalıdır. Miktar adet cinsinden verilmiş ise, tiplere ilişkin olarak “adet/kg” dönüşümüne ilişkin veri de sağlanmalıdır.



Faaliyet giderleri ve finansman giderleri ilgili başvuru konusu ürün için ayrı olarak muhasebe kayıtlarında tutuluyorsa bu veriler kullanılmalı, sadece firma geneli için tutuluyorsa bu durumda **ciro bazlı** hesaplanarak yazılmalıdır. **Ciro bazlı** hesaplama yapılması durumunda, hesaplama dipnot olarak eklenmelidir.

Kapasite hesabının nasıl ve kaç vardiya üzerinden yapıldığını belirtiniz.

Soruları boş bırakmayınız. Eğer cevap veremiyorsanız nedenini belirtiniz.

A-4 YERİNDE DOĞRULAMA

Başvuru formunda verilen bilgi ve belgelerin doğruluğu, firmanız nezdinde yürütülecek yerinde doğrulama soruşturmasında muhasebe kayıtlarından denetlenecektir.

Denetlemenin hızlı ve sağlıklı bir biçimde yapılabilmesi için verilen bilgi ve belgelerin hazırlanmasında yararlanılan kaynakların ve çalışma tablolarının korunması ve yerinde doğrulama soruşturması sırasında hazır bulundurulması gerekmektedir.

Denetleme planı için bilgilerin hangi şehirde ve hangi birimde tutulduğunu belirtiniz.

A-5 TAAHHÜTNAME

Başvuru formunda sağlanan bütün bilgilerin doğru ve denetlenebilir olduğu taahhüt edilmelidir. Bununla ilgili taahhütname örneği Başvuru Formu'nun son kısmında yer almaktadır.

A-6 DİĞER HUSUSLAR VE İLETİŞİM

Başvurunun doldurulması sırasında karşılaşılan her türlü zorluğun aşılması ve başvuruyla ilgili varsa ilave sorularınız için **İthalat Genel Müdürlüğü, Damping ve Sübvansiyon Dairesi** ile irtibata geçebilirsiniz.

Adres : T.C. Ticaret Bakanlığı Söğütözü Yerleşkesi (Merkez Bina)

Söğütözü Mahallesi 2176. Sokak No:63 06530 Çankaya, ANKARA

İnternet Adresi: <http://www.ticaret.gov.tr/ithalat/ticaret-politikasi-savunma-araclari> veya www.tpsa.gov.tr

KEP Adresi : ticaretbakanligi@hs01.kep.tr

E-posta : damping@ticaret.gov.tr

Telefon : +90 312 204 9295 - 9579 - 9927 - 9929 - 9931 - 9932 - 9936 - 9937 - 9939 - 9962 - 9976

Faks : +90 312 204 8633

B KISMI- TERİMLER VE KAVRAMLAR



B-1 TERİMLER VE KAVRAMLAR

- Başvuruyu aktif olarak destekleyen yerli üretici:** Başvuru formunun "Zararın Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali" ana başlıklı "I" kısmında yer alan I-4 bölümüne ait tabloları doldurarak ve bu bölümde talep edilen diğer evrakı eksiksiz biçimde ekleyerek başvuruyu destekleyen yerli üreticiyi ifade etmektedir.
- Başvuruyu pasif olarak destekleyen yerli üretici:** Zarar inceleme dönemine ait belirli ekonomik göstergeleri başvuru destek dilekçesinde yer vererek başvuruyu desteklediğini ortaya koyan yerli üreticiyi ifade etmektedir.
- Benzer Ürün:** Dampinge veya sübvansiyona konu mal ile aynı özellikleri taşıyan bir mal, böyle bir malın bulunmaması halinde ise benzer özellikleri taşıyan maldır. Genel olarak yerli üretici tarafından imal edilip satılan ürünü ifade etmektedir.
- Başvuruya Konu Ürün:** Nihai gözden geçirme soruşturması başvurusuna konu olan önleme tabi ülkelerden ithal edilen maldır.
- Üretim miktarı ve değeri:** Benzer ürünün/başvuruya konu ürünün üretim miktarı ve stok kayıtlarında yer alan üretim miktarının sınai maliyet değeridir.
- Yurt içi Satışlar:** Benzer ürünün yurt içi satışlarından, indirimlerin ve satışlardan iadelerin düşüldüğü net satış miktarı ve değeridir.
- Yurt dışı Satışlar:** Benzer ürünün yurt dışı satışlarından, indirimlerin ve satışlardan iadelerin düşüldüğü net satış miktarı ve değeridir.
- Şirket İçi Transfer ve Dikey Kullanım:** Şirketin bir bölümünden veya fabrikasından firma bünyesinde kullanılmak üzere başka bir bölümüne aktarılan sadece başvuru konusu ürünün miktar ve değeridir. Örneğin firmanın fabrikasında üretilen kumaşın firmanın konfeksiyon bölümüne aktarılan kısmının miktarı ve değeridir. Aktarmada kullanılan transfer fiyatının belirlenme esası da açıklanmalıdır.
- Satılan Malların Sınai Maliyeti:** Benzer ürünün yurt içi ve yurt dışı satışlarına ait sınai maliyet değeridir. Eğer firmanız satılan mamuller maliyeti tablosu kullanıyorsa, bu tablo kullanılmalıdır. Kullanmıyorsa, öncelikle firmanın 152 mamul mallar hesabına yıl içinde aktarılan başvuru konusu ürünün değer ve miktarından birim sınai maliyeti bulunmalıdır. Bunun için maliyet hesaplarından 710 Direkt İlk Madde Malzeme, 720 Direkt işçilik ve 730 Genel Üretim Giderleri Toplamı da kullanılabilir. Birim sınai maliyet kullanılarak başvuru konusu ürünün istenen toplam sınai maliyeti hesaplanacaktır. İç piyasa ve ihrac için üretilen ürün tipleri maliyet açısından önemli ölçüde farklılık arz ediyorsa, sınai maliyet yurt içi ve yurt dışı satışlar için ayrı ayrı verilmelidir.
- Faaliyet gideri:** Faaliyet gideri, Gelir Tablosunda yer alan 630 Araştırma ve Geliştirme, 631 Pazarlama ve Satış Giderleri ve 632 Genel Yönetim Giderleri hesaplarının toplamıdır. Bu değerler ayrıca, 750, 760 ve 770 kodlu maliyet hesaplarından da kontrol edilmelidir. Faaliyet gideri sadece başvuru konusu ürün için ciro bazlı olarak hesaplanarak bulunan değerdir. İç piyasa ve ihracat için üretilen ürün tipleri, maliyet açısından önemli ölçüde farklılık arz ediyorsa, faaliyet gideri yurt içi ve yurt dışı satışlar için ayrı ayrı verilmelidir.
- Finansman Giderleri:** Finansman giderleri, Gelir Tablosunda yer alan 660 Kısa Vadeli Borçlanma Giderleri ile 661 Uzun Vadeli Borçlanma Giderleri toplamıdır. Bu değerler ayrıca, 780 kodlu maliyet hesaplarından da kontrol edilmelidir. Finansman gideri, sadece başvuru/soruşturma konusu ürün için ciro bazlı olarak hesaplanarak bulunan değerdir. Firmanın faiz gelirleri var ise net finansman değerini bulmak için bu miktar düşülmelidir. Firmanın yatırımları sebebiyle finansman gideri oluşmuş ise, yatırımlardan kaynaklanan bu miktar direkt olarak yatırım yapılan ürün için ayrılmalı, kalan kısım ciro bazlı dağıtılmalıdır. Hesaplamaya ilişkin açıklama dipnot olarak eklenmelidir. İç piyasa ve ihrac için üretilen ürün tipleri maliyet açısından önemli ölçüde farklılık arz ediyorsa, finansman gideri yurt içi ve yurt dışı satışlar için ayrı ayrı verilmelidir.



12. Satılan Malların Ticari Maliyeti: Satılan mallar için sınai maliyet ile faaliyet ve net finansman giderlerinin toplamıdır.
13. Yurt içi Satışlardan Ürün Karı: Benzer ürünün yurt içi satış gelirinden ticari maliyetin düşülmesi ile elde edilen kardır.
14. Yurt dışı Satışlardan Ürün Karı: Benzer ürünün yurt dışı satış gelirinden ticari maliyetin düşülmesi ile elde edilen kardır.
15. Toplam Satışlardan Ürün Karı: Benzer ürünün yurt içi satış geliri ile yurt dışı satış geliri toplamından ticari maliyetin düşülmesi ile elde edilen kardır.
16. Dönem Sonu Stoklar: Benzer ürünün dönem sonu stok miktarıdır. Önceki dönem stok miktarı + cari dönem üretim - cari dönem yurt içi ve yurt dışı net satışları - şirket içi transferler formülü ile tutarlı olmalıdır. Tutarsızlık var ise gerekçesi dipnotta açıklanmalıdır.
17. Stok Çevrim Hızı: Toplam satış miktarının dönem sonu stok miktarına bölünmesi ile bulunan ve stokların yıl içinde kaç defa çevrildiğini gösteren rakamdır.
18. Kapasite ve Kapasite Kullanım Oranı (KKO): Firmanın benzer ürününde yıllık üretim kapasitesidir. KKO ise (üretim miktarı / kapasite) formülü ile bulunur.
19. İstihdam: Firmanın benzer ürünün üretiminde direkt olarak çalıştırdığı işçi ile idari personel sayısıdır. İdari personel sayısı bulunurken bu ürüne düşen ortalama kişi sayısı hesaplanmalıdır.
20. Verimlilik: Üretimde çalışan bir kişinin yıllık üretim miktarıdır. (üretim miktarı / direkt işçi sayısı) formülü ile hesaplanır.
21. Ürün Amortismanı: Ürün amortismanı başvuru konusu üründen elde edilen nakit akışı hesabında kullanılmaktadır. Başvuru konusu ürün için direkt olarak amortisman kaydı tutuluyorsa bu veriler sağlanmalıdır. Şayet bu kayıt tutulmuyorsa, ürün amortismanı, firma amortisman toplamının ilgili ürüne ciro bazlı dağıtılması ile bulunur.
22. Ürün Nakit Akışı: Benzer ürünün satış değerinden üretim maliyetinin çıkarılması ve ürün amortisman değeri ile toplamından stok değer artışının düşürülmesi veya stok değer azalışının eklenmesi ile bulunur.
23. Aylık Brüt İşçi Ücreti: Üretimde çalışan işçiler için ödenen aylık ikramiye, SSK primleri dâhil giydirilmiş ortalama ücrettir.
24. Firma Tevsi Yatırımları: Firmanın üretim kapasitesini arttırmak için yapmış olduğu yatırımların toplamıdır.
25. Firma Yenileme Yatırımları: Firmanın üretim tesislerini yenilemek için yapmış olduğu yatırımların toplamıdır.
26. Firma Amortisman Toplamı: Firmanın bütün amortisman giderleri toplamıdır.
27. Brüt Satış Kârı / Zararı = Net Satışlar – Satışların Maliyeti (Gelir-Gider Tablosu'ndan elde edilebilir.)
28. Brüt Kâr / Zarar Oranı = Brüt Satış Kârı (Zararı) / Net Satışlar (Gelir-Gider Tablosu'ndan elde edilebilir.)
29. Faaliyet Kârı / Zararı = Brüt Satış Kârı (Zararı) – Faaliyet Giderleri (Gelir-Gider Tablosu'ndan elde edilebilir.)
30. Faaliyet Kârı / Zararı Oranı = Faaliyet Kârı (Zararı) / Net Satışlar



31. Olağan Kâr / Zarar = Faaliyet Kârı (Zararı) + Diğer Faaliyetlerinden Olağan Gelir ve Kârlar – Diğer Faaliyetlerinden Olağan Gider ve Zararlar – Finansman Giderleri
32. Dönem Kârı / Zararı = Olağan Kâr (Zarar) + Olağandışı Gelir ve Kârlar – Olağandışı Gider ve Zararlar
33. Dönem Net Kârı / Zararı = Dönem Kârı (Zararı) – Vergi ve Diğer Yasal Yükümlülük Karşılıkları
34. Net Kâr Oranı = (Dönem Net Kârı / Net Satışlar)*100
35. Kâr/Öz sermaye % : (Olağan Kâr (Zarar) / Firma Öz sermayesi)*100
36. Firma Aktif Toplamı: Firma bilançosunda yer alan aktiflerin toplamıdır. Aktif toplam nazım hesaplarını içermez. Başvuruya konu ürün için aktifler ayrıştırılabiliyorsa ayrıca bu veriler sunulmalıdır.
37. Firma Öz sermayesi: Firmanın bilançosunda yer alan öz kaynaklar toplamıdır.
38. Firma Net Satış Toplamı: Firmanın bütün ürünlerini kapsayan gelir tablosunda yer alan net satışları toplamıdır.
39. Fiyat Kırılması (Price Undercutting): Başvuruya konu ürünün Türkiye pazarına giriş fiyatlarının yerli üretim dalının fiyatlarının ne kadar altında kaldığını gösterir.
40. Fiyat Baskısı (Price Depression): Fiyat baskısı, başvuruya konu ürünün ithalat fiyatlarının Türkiye piyasasında yerli üretim dalının olması gereken satış fiyatının yüzde olarak ne kadar altında kaldığını göstermektedir.
41. Fiyat Bastırılması (Price Suppression): Yerli üretim dalının başvuruya konu ürünün ithalat sebebiyle artan maliyetlerini fiyata yansıtamaması veya maliyetlerden daha az oranda yansıtabilmesi veya maliyetler aynı kalırken fiyatının yıpranması sonucunda kar oranının azalması ya da maliyet-fiyat oranının yükselmesidir.
42. Zarar: Dampingle veya sübvansiyonlu ithalatın üretim dalı üzerindeki etkisini gösterir. Bir üretim dalında maddi zarar, maddi zarar tehdidi veya bir üretim dalının kurulmasının fiziki olarak gecikmesi zarar olarak kabul edilir.

C KISMI- BAŞVURU SAHİBİ YERLİ ÜRETİCİ FİRMA

C- 1 GENEL

1. Firma bilgileri:

Firma Unvanı : Marcegaglia TR Paslanmaz Çelik San. ve Tic. A.Ş. ("Marcegaglia TR")

Adres :

Fabrika ve Yönetim Merkezi Adresi

Velimeşe Mahallesi, Hanedan Sk. No: 2 Ergene 59930 Tekirdağ

Satış Ofisi Adresi



Merkezi Mantova, Gazoldo degli Ippoliti, İtalya'da bulunan Marcegaglia Specialties; paslanmaz çelikten borular, yassı ürünler ve soğuk çekilmiş çubuklar üretmekte ve satmaktadır. Simest SpA ise, merkezi İtalya'da bulunan ve hisselerinin bir kısmı İtalya devletine ait olan bir fon şirkettir.

Marcegaglia TR, (i) sektöre ilişkin sahip olduğu know-how sayesinde Türkiye'nin paslanmaz çelik boru üretiminde Dünya'da lider konumda bulunan ülkelerden biri haline gelmesini ve (ii) Türkiye'de en üst kalitede paslanmaz boru ve profilleri üreterek diğer yerli sektörlerin de Dünya genelinde rekabetçiliğinin artırılmasını hedeflemektedir. Bu çerçevede Marcegaglia TR, (i) Türkiye'deki farklı sektörler (yapısal, otomotiv, gıda, makine, ilaç, petro-kimya vb.) tarafından ihtiyaç duyulan paslanmaz çelik dikişli boru ve profilleri üretmek ve (ii) Türkiye'nin ihracatına katkıda bulunmak amaçlarıyla, 23 Aralık 2014 tarihinde Ergene/Tekirdağ'da kurulmuş; 2015 yılının Ağustos ayından itibaren ise üretime başlamıştır.

Bu kapsamda Marcegaglia TR, Türkiye'nin paslanmaz çelik boru ve profillere olan ihtiyacının ithalattan karşılanması yerine yerli üretimin tercih edilmesi için her türlü adımı atmaktadır.

Nitekim Marcegaglia TR, (i) üretim tesislerinde mevcut makine ve teçhizatlarına uygulamakta olduğu otomasyon projeleri ve sürekli olarak geliştirilen ERP yazılımlarıyla teknolojinin son imkanlarını kullanan bir firmadır ve (ii) İSG kurallarına tam uyum noktasında hassas, insani değerlere önem veren, beşeri hataları gelişmiş üretim sistemleri ile engelleyen, sürdürülebilir enerji verimliliği olan ve çevreye duyarlı bir tesise sahiptir.

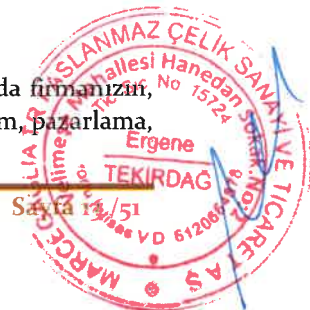
Marcegaglia Specialties, Türkiye'ye gerek bu zamana kadar yapmış olduğu yatırımlar gerekse de yapacağı yeni yatırımlar ile Türkiye'deki üretimini daha da geliştirerek ve bu sayede Marcegaglia TR aracılığıyla başta Türkiye olmak üzere tüm Dünya'ya satış gerçekleştirerek Türkiye ekonomisine ciddi katkı sağlamayı amaçlamaktadır. Ayrıca, yerli sanayiye malzeme temin ederek diğer sektörlerin de gelişmesine destek olmak Marcegaglia TR'nin hedeflerinden biridir.

Marcegaglia TR, Türkiye'ye yatırım kararlarından herhangi bir taviz vermeksizin üretimine hız kesmeden devam etmekte ve ülke ekonomisine en üst düzeyde katkıyı sağlamaya çalışmaktadır. Marcegaglia TR gerçekleştirdiği ve gerçekleştireceği yatırımlar ile, Türkiye ekonomisinde önemli bir performans göstermeye çabalamaktadır.

7. Firmanızın faaliyet sahası ve imalatını ve/veya ticaretini yaptığı ürünler:

Marcegaglia TR; paslanmaz çelik yassı ürünlerin ve dikişli boruların üretimine ve işlenmesine odaklanmaktadır. Marcegaglia TR, özellikle paslanmaz çelikten kesiti daire, kare ve dikdörtgen şeklinde olan dikişli boruların üretimini gerçekleştirmektedir. Marcegaglia TR tarafından üretilen ürünler krom ve nikel alaşımlı çeliklerdir. Ayrıca, ürünlerin kimyasal bileşenleri de krom, nikel ve demirden oluşmaktadır. Marcegaglia TR'nin ürünleri endüstriyel, yapısal ve dekoratif amaçlı olarak birçok alanda kullanılmaktadır.

8. Firmanızın iç hiyerarşik ve kurumsal yapısını şema yardımıyla gösteriniz. Söz konusu şemada firmanızın, gerek yurt içi gerekse yurt dışı piyasalarda faaliyet gösteren soruşturma konusu ürünün üretim, pazarlama, satış ve dağıtımıyla ilgili tüm birimlerinin yer alması gerekmektedir.



Gizli Bilgi

9. Benzer ürünün imalat ve satışındaki ortaklıklarınızı (hammadde tedarik eden, ilgili ürünü girdi olarak kullanan veya dâhili ve harici ticaretini yapan bağlı veya ortak şirketleriniz), iştiğal alanlarını belirtmek suretiyle listeleyiniz.

Merkezi Mantova, Gazoldo degli Ippoliti, İtalya'da bulunan Marcegaglia Specialties; paslanmaz çelikten borular, yassı ürünler ve soğuk çekilmiş çubuklar üretmekte ve satmaktadır.

Marcegaglia Specialties, Marcegaglia Steel SpA tarafından kontrol edilmektedir. Marcegaglia Steel SpA; paslanmaz çelikten ve karbon çelikten ürünler üretmekte ve pazarlamaktadır. Marcegaglia Steel SpA'nın ürünleri arasında metal levhalar, sıcak ve soğuk haddelenmiş rulolar, dikişli borular, soğuk şekillendirilmiş profiller, soğuk çekilmiş çubuklar ve galvanizli levhalar yer almaktadır.

10. Firmanızın varsa son üç yıla ait faaliyet veya yıllık yayınlanmış raporlarını ekleyiniz (bağlı olunan holding varsa ve raporlar konsolide olarak hazırlanıyorsa holdingin de faaliyet raporları tedarik edilebilir).

Gizli bilgi

11. Firmanızın üretim, stok, maliyet ve satış bilgilerinin nerede tutulduğunu belirtiniz.

Marcegaglia TR'nin mali kayıtları, Türk Ticaret Kanunu hükümlerine uygun şekilde tutulmaktadır. Marcegaglia TR'nin üretim, stok, maliyet ve satış bilgileri fabrika merkezinde SAP yazılım sistemi kullanılarak tutulmaktadır.

12. Maliyet, satış ve diğer mali tabloların hazırlanmasında kullanmakta olduğunuz muhasebe programı veya programları hakkında kısaca bilgi veriniz (Hangi program hangi bilgi için kullanılıyor?).

Marcegaglia TR bünyesinde maliyet, satış ve diğer mali tabloların hazırlanmasında SAP yazılım sistemi kullanılmaktadır.

D KISMI- YERLİ ÜRETİM DALI

Yerli üretim dalı, benzer malın Türkiye'deki tüm üreticilerini veya bu malın Türkiye üretiminin önemli bir bölümünü gerçekleştiren üreticileri ifade eder.

Başvuruda bulunacak yerli üreticilerin Yönetmeliğin 17 ila 20 nci maddeleri çerçevesinde aşağıda sayılan yeterlilikleri **birlikte** sağlamaları gerekmektedir:



- a) **Başvuruda Bulunma Yeterliliği:** Tamamlanmış son mali yıl itibariyle Türkiye toplam benzer ürün üretiminin %25'inden fazlasını gerçekleştiren yerli üretici veya üreticilerin başvuruda bulunma hakları mevcuttur. Başvuruda bulunma yeterliliğinin değerlendirilmesinde başvuru sahibi yerli üretici veya üreticilerin, başvuruyu aktif ve pasif olarak destekleyen yerli üretici veya üreticilerin ve Bakanlıkça Türkiye toplam benzer ürün imalatına yönelik tespit edilen diğer yerli üretici veya üreticilerin verileri dikkate alınır.
- b) **Zarar İnceleme Yeterliliği:** Bu formu doldurarak başvurularını ileten yerli üretici veya üreticiler ile başvuruyu aktif olarak destekleyen yerli üretici veya üreticilerin, Türkiye toplam benzer ürün üretiminin tamamını veya önemli bir bölümünü gerçekleştirdiklerini tevsik etmeleri gerekmektedir. Üretici sayısının çok fazla olduğu dağınık sanayilerde başvuruya destek veya muhalefet seviyelerinin tespitine ilişkin kararlar istisna teşkil etmek üzere söz konusu yeterlilik eşiği, Türkiye toplam benzer ürün üretiminin %50'sinden az olamaz. Başvuruyu aktif olarak destekleyen yerli üretici veya üreticilerin destek dilekçelerine başvuru formunun "Zararın Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali" ana başlıklı "I" kısmında yer alan I-4 bölümüne ait tabloları ve bu bölümde talep edilen diğer evrakı eksiksiz biçimde eklemeleri gerekmektedir.

Başvuruya karşı çıkan üreticilerin mevcut olması halinde, başvuruda bulunan ve başvuruyu aktif olarak destekleyen üretici veya üreticilerin toplam benzer mal üretiminin; başvuruda bulunan ve başvuruyu aktif olarak destekleyen üretici veya üreticiler ile başvuruya karşı çıkan üretici veya üreticilerin toplam benzer ürün üretiminin %50'sinden fazla olması gerekmektedir.

Başvuruda bulunma veya zarar inceleme yeterliliklerinin sağlanmaması halinde başvuruya yönelik inceleme Yönetmeliğin 19 uncu maddesinin beşinci fıkrası çerçevesinde sonlandırılır.

Soruşturma esnasında başvuru sahibi yerli üreticilerin yerli üretim dalını temsili haiz olmadığına ilişkin bilgilere ulaşılması halinde soruşturmanın önlemsiz olarak kapatılmasını da içeren hukuki sonuçların değerlendirmeye alınması söz konusu olabilmektedir. Bu nedenle, yerli üretim dalı hakkında detaylı bilgi edinmek amacıyla sektörel değerlendirme yapılması gerekmektedir. Söz konusu değerlendirmede, desteğini aramadığınız veya almadığınız firmalara ilişkin bilgiler de büyük önem taşımaktadır.

D-1 GENEL

1. Ayrı başvuru formu doldurmak suretiyle başvuruda bulunan veya bulunacak diğer yerli üreticilerin unvan, adres, telefon, faks, KEP adresi, e-posta adresi ve internet adresi bilgilerini yazınız.

İşbu başvuru formu yalnızca Marcegaglia TR tarafından doldurulmakta ve Sayın Bakanlığınızın dikkatine sunulmaktadır. Başka bir yerli üretici tarafından başvuru formu doldurularak şikayette bulunulup bulunulmadığı bilinilmemektedir. Buna karşın diğer yerli üreticilerin de işbu başvuruyu destekleyecekleri düşünülmektedir.

2. Varsa başvuruyu destekleyen ancak başvuruda bulunmayacak diğer yerli üreticilerin unvan, adres, telefon, faks, KEP adresi, e-posta adresi ve internet adresi bilgilerini yazınız.

Unvan : Borşen Boru San. ve Tic. Ltd. Şti.

Adres : 3. Cd. Dudullu Organize Sanayi Bölgesi No:20, 34775 Ümraniye/İstanbul

Telefon : (0216) 466 37 05

Faks : (0216) 420 65 53

Unvan : Kaya Çelik İnşaat ve Pazarlama Ltd.Şti.



Adres : Osmangazi Mh.Gazi Cd. No:13 Esenyurt İstanbul

Telefon : (0212) 679 24 70

Faks: : (0212) 670 34 05

Unvan : Nikel Paslanmaz Çelik San.Tic. A.Ş

Adres : Demirciler Mah.Makine İhtisas / Org.San.Bölgesi 3. Cadde No:2 41455

Dilovası / Kocaeli

Telefon : (0212) 679 24 70

Unvan : YC INOX TR Çelik A.Ş.

Adres : Organize Sanayi Bölgesi Mah. 4 Cad. YC INOX TR Çelik Blok No: 10 /3 İç Kapı
No: 3 Dilovası/ Kocaeli

Telefon : (0262) 676 88 66

Faks: : (0262) 676 88 99

3. Bilinen diğer yerli üreticilerin unvan ve adreslerini belirtiniz (Başvuruda bulunan veya başvuruyu destekleyen üreticiler dışındaki üreticiler).

Unvan : Matay Otomotiv Yan Sanayi A.Ş.¹

Adres : Görükle San. Bölgesi İzmir Yolu 20. Km. Görükle/BURSA

Telefon : (0224) 483 35 50

Faks : (0224) 483 35 64

Unvan : ERK Demir Çelik San. ve Tic. A.Ş.

Adres : Yayalar, Ankara Cd. No:153, 34909 Pendik/İstanbul

Telefon : (0216) 307 33 50

¹ Piyasadan elde edilen bilgiler uyarınca, Matay Otomotiv Yan Sanayi A.Ş. tarafından üretilen boruların önemli bir kısmı şirket içi çeşitli otomotiv yan sanayi ürünlerinde dikey kullanım amaçlıdır. İlaveten, Matay Otomotiv Yan Sanayi A.Ş.'nin otomotiv yan sanayiinde faaliyet gösteren bir ya da iki üreticiye çok kısıtlı miktarlarda dönem dönem ürün sağladığı da piyasadan elde edilen bilgiler arasındadır.



4. İlgili üretim dalındaki meslek kuruluşlarının (üretici birliği, dernek vb.) varsa unvan, adres, telefon, faks, KEP adresi, e-posta adresi ve internet adresi bilgilerini belirtiniz. Söz konusu meslek kuruluşlarına üye olan firmaların isim ve unvanları ile üyelerin toplam Türkiye üretimi içindeki payı hakkında bilgi veriniz.

İstanbul Maden ve Metaller İhracatçı Birlikleri'nin iletişim bilgileri aşağıda bilgilerinize sunulmaktadır:

Adres: Çobançeşme mevki, Sanayi Cad. No:3 Dış Ticaret Kompleksi, A Blok P.K.34197 Yenibosna Bahçelievler İstanbul

Telefon: (0212) 454 00 00

Fax: (0212) 454 00 01

Web: <http://www.immib.org.tr>

E-posta: immib@immib.org.tr

KEP: immib@hso1.kep.tr

D-2 BAŞVURUNUN TEMSİL NİTELİĞİ

1. Başvurunun temsil niteliği (çok sayıda üretici olduğu durumlarda aşağıdaki tablo bilindiği ölçüde ve ortak cevaplanmalıdır):

Temsil niteliğini oluşturan üretim miktarları Gizli bilgi olduğundan yer verilmemektedir.

¹: Firmanız ile başvuruda bulunan veya aktif destekleyen üreticilerin Türkiye toplam benzer ürün üretimi içindeki payının %50'nin üzerinde olması gerekmektedir.

D-3 BAŞVURUYA KONU ÜLKE(LER)DEN VEYA DİĞER ÜLKELERDEN İTHALAT

1. Firmanız veya ortakları başvuru konusu ürünün aynı zamanda ithalatını yapıyorsa, menşe ülkesini belirtmek suretiyle son üç yıldaki ithalat miktar ve değerini tablo halinde gösteriniz ve ithalatınızın nedenlerini açıklayınız:

Gizli Bilgi

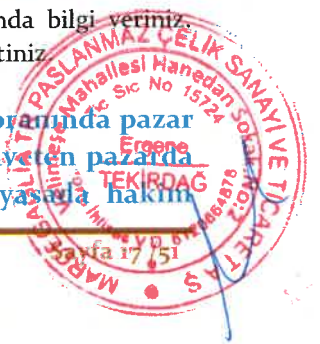
¹: Miktar ölçüsünü ve para birimini belirtiniz.

²: Başvuru formunda yer alan cari dönem, başvuru yapılan yıldaki çeyreklik dönemdir. Örneğin, 2. ayda yapılan başvuru için bir önceki cari yılın tamamını, 7. ayda yapılan bir başvuru için ise başvuru yapılan yıldaki 6 aylık dönemi kullanınız.

D-4 BAŞVURUYA KONU ÜRÜN PAZARI HAKKINDA BİLGİ

1. Başvuru konusu üründe/benzer üründe Türkiye pazarının büyüklüğü ve yapısı hakkında bilgi veriniz. Piyasadaki talep belirli ürün tiplerinde yoğunlaşıyor mu? Yoğunlaşıyorsa nedenlerini belirtiniz.

Türkiye paslanmaz çelikten dikişli boru pazarında genel olarak ithalat %XX oranında pazar payına sahip iken yerli üreticiler ise %XX oranında pazar payına sahiptir. İlave olarak pazar tonaj ve fiyat belirlenmesi açısından büyük stokçu ve distribütörlerin piyasada hakim



durumda olduğu düşünülmektedir. Pazarda mevcut olan talebin genelini dekorasyon, inşaat ve sanayi sektörlerinden gelen talep oluşturmaktadır.

2. Başvuruya konu üründe dünyada büyük ihracatçı olan ülkeleri belirtiniz. Bu ülkelerin neden ön plana çıktığı hakkında bilgi veriniz (Üretim hacmi, ürün kalitesi, fiyatları, teknolojileri vb. yönünden).

Vietnam şikayete konu ürünlerin Çin Halk Cumhuriyeti ve Çin Tayvanı ile beraber dünya genelindeki en büyük ihracatçılarından biridir. Bu ülkelerden ithal edilen ürünlerin ön plana çıkmasındaki en büyük sebep ise dampingli fiyatlardır. Bahsi geçen ülkelerde kurulu şirketlerin (i) ciddi bir kurulu kapasitenin bulunması, (ii) yüksek seviyede atıl kapasitelerinin olması ve (iii) bu ülkelerin ihracatçılara sağladıkları teşvikler de ilgili şirketlerin diğer ülke pazarlarına odaklanmasına ve bu pazarlara ürünlerini dampingli fiyatlarla yığarak yerli üretim dallarına zarar vermektedir.

3. Benzer ürünün firmanız dışında kalan yerli üreticilerinin üretim miktarı, teknolojisi ve pazardan aldığı pay hakkında bilgi veriniz.

Gizli Bilgi.

4. Başvuruya konu ürünün ithalatçıları ve ne amaçla ithalat yaptıkları hakkında bilgi veriniz.

Söz konusu ürünün ithalatçılarına ilişkin Marcegaglia TR bünyesinde bir bilgi bulunmamakla birlikte, söz konusu firmaların dampingli fiyat sebebiyle ithal edilen ürünleri tercih ettikleri düşünülmektedir

5. Başvuruya konu ürünün/benzer ürünün nerelerde kullanıldığı ve kullanıcıları hakkında bilgi veriniz.

Şikayete konu ürünler; inşaat, asansör, otomotiv, gıda, kimya, makine imalat, sağlık, yenilenebilir enerji, endüstriyel mutfak sanayileri başta olmak üzere birçok sektörde kullanılmaktadır. Ayrıca şikayete konu ürünlerin bina içi araç ve gereçlerde, yangın söndürme sistemlerinde, evsel atık ve su arıtma sistemlerinde, endüstriyel atık su arıtma sistemlerinde, boru hatlarında ve termik santrallerde de kullanımı mümkündür.

6. Başvuru konusu ürünü üretmekle birlikte doğrudan ya da dolaylı olarak başvuruya konu ürünün ithalatını yapan başka firmalar var mıdır? Varsa bu firmaların unvanları ile birlikte ithalatı doğrudan kendilerinin mi yoksa dolaylı bir şekilde mi yaptıklarına dair bilgi veriniz. Dolaylı olarak ithalat yapan firmalar varsa, bu firmalara gelen malları direkt olarak ithal eden firmaların unvanlarını belirtiniz.

Söz konusu bilgi, Marcegaglia TR bünyesinde bulunmamaktadır.

E KISMI- BAŞVURUYA KONU ÜRÜN VE BENZER ÜRÜN

E-1 BAŞVURU KONUSU ÜRÜN/BENZER ÜRÜN TANIMI VE ÖZELLİKLERİ

1. Başvuruya konu ürünün gümrük tarife istatistik pozisyonunu (GTİP) yazınız:

Şikayet konusu ürünlerin GTİP kodları şu şekildedir: 7306.40.20.90.00, 7306.40.80.00, 7306.61.10.00.00

2. Başvuruya konu ürünün ve benzer ürünün adı, tanımı ve kullanım alanlarını açıklayınız:



7306.40.20.90.00

Paslanmaz çelikten kesiti daire şeklinde olan diğer (dikişli) boruların soğuk çekilmiş veya soğuk haddelenmiş olanlarının; diğerleri

İnşaat, asansör, otomotiv, gıda, kimya, makine imalat, sağlık, yenilenebilir enerji, endüstriyel mutfak sanayileri başta olmak üzere birçok sektörde kullanılmaktadır. Ayrıca bina içi araç ve gereçlerinde, yangın söndürme sistemlerinde, evsel atık ve su arıtma sistemlerinde, endüstriyel atık su arıtma sistemlerinde, boru hatlarında ve termik santrallerde de kullanılmaktadır.

7306.40.80.90.00

Paslanmaz çelikten kesiti daire şeklinde olan diğer (dikişli) borular - diğerleri

İnşaat, asansör, otomotiv, gıda, kimya, makine imalat, sağlık, yenilenebilir enerji, endüstriyel mutfak sanayileri başta olmak üzere birçok sektörde kullanılmaktadır. Ayrıca bina içi araç ve gereçlerinde, yangın söndürme sistemlerinde, evsel atık ve su arıtma sistemlerinde, endüstriyel atık su arıtma sistemlerinde, boru hatlarında ve termik santrallerde de kullanılmaktadır.

7306.61.10.00.00

Paslanmaz çelikten kesiti kare/dikdörtgen şeklinde olan dikişli borular

İnşaat, asansör, otomotiv, gıda, kimya, makine imalat, sağlık, yenilenebilir enerji, endüstriyel mutfak sanayileri başta olmak üzere birçok sektörde kullanılmaktadır. Ayrıca bina içi araç ve gereçlerinde, yangın söndürme sistemlerinde, evsel atık ve su arıtma sistemlerinde, endüstriyel atık su arıtma sistemlerinde, boru hatlarında ve termik santrallerde de kullanılmaktadır.

- Benzer ürünün teknik özellikleri hakkında bilgi veriniz. Örneğin başvuru konusu ürün sentetik filamentten dokunmuş bir kumaş ise ürünün teknik tanımı kullanılan %66 polyester, %30 yün, %4 likra gibi girdinin miktarını ve yüzdesini, atkı ve çözgü sayısını, gram/m²'sini, boyalı olup olmadığını vb. içermelidir. Bunun dışında ürünü tanımayı sağlayıcı, maliyet yapısını etkileyici diğer teknik özellikler varsa bunları da belirtiniz.

Paslanmaz çelikten dikişli boruların üretiminde genel olarak üç çeşit standardın kullanılması gerekmektedir:

- Hammaddenin kimyasal yapısını gösteren standartlar: Bu standartlar, boru üretiminde kullanılan HRC veya CRC'nin kimyasal alaşımını göstermektedir. Bu kapsamda EN 10088-2 standartının tanımlamış olduğu AISI 304 (1.4301), AISI 304L (1.4307), AISI 316 (1.4401), AISI 316L (1.4404) çelik sınıfları örnek olarak belirtilebilir. Örnek olarak, en çok kullanılan AISI 304 kalite standard paslanmaz çelikte %18 Krom, %8 Nikel ve %0,070 Karbon bulunmasını gerektirmektedir. Bu kimyasal yapı, malzemenin korozyon direnci, ısıya dayanımı ve işlenebilirlik niteliği gibi birçok endüstriyel özelliğini belirlemektedir.



- **Kullanım alanlarını belirten standartlar:** Örneğin ABD standardı olan ASTM A554 genel kullanım amaçlı boruları sınıflandırmak için kullanılmaktadır. Bu tip borular, içinden akışkan geçmeyen ve basınca maruz kalmayan uygulamalar için kullanılmaktadır. Dekoratif borular, şasi yapımı gibi uygulamalar için kullanılmaktadır. EN 10296-2 standardı, ASTM A554 standardının Avrupa muadili olarak gösterilebilir. Bu standart, yine yapısal ve dekoratif amaçlı uygulamalar başta olmak üzere otomotiv uygulamalarında tampon, roll-bar ve egzoz gibi yarı ürünlerin üretiminde kullanılmaktadır.

Öte yandan, EN 10217-7 standardında üretilen borular içinden akışkan geçen ve basınç ortamında kullanılan borular olarak sınıflandırılmaktadır. Bu boruların üretiminde kullanılan hammaddenin PED (pressure equipment directive) onaylı olması beklenmektedir. Hammaddeye ek olarak, söz konusu standart, belirtilen sıkı kaynak kontrol testlerinin (tahripli ve tahripsiz) uygulanmasını ve raporlanmasını gerektirmektedir. Marcegaglia TR'nin bu kalite testlerinin takibini gerçekleştirebilecek TQM sistemi ve onaylı laboratuvarı bulunmaktadır. Bununla birlikte, Uzakdoğu menşeli TIG kaynaklı olarak üretilen borular yalnızca 304 kalite ve ASTM A554 standartlarında üretilmelerine rağmen fiyat avantajları sebebiyle endüstriyel uygulamalarda kullanılmak üzere satılmaktadır.

EN 10357 (eski DIN11850) standardındaki borular, gıda ve süt sanayiinde kullanılmak üzere üretilmektedir. Bu standarda göre, söz konusu alanlarda kullanılan boruların, borunun iç yüzeyinin ve kaynak bölgesinin pürüzlülük değerleri içinde herhangi bir atık madde birikmeyecek şekilde üretilmesi gerekmektedir. İlaveten, üretilen boruların asit banyosunda temizlenmesi veya *bright annealing* tavlama işleminin uygulanması bu standardın bir gereğidir. Bununla birlikte, Türkiye'de yerleşik bazı kullanıcıların yanlış yönlendirilmesi sebebiyle bu kullanıcıların Uzakdoğu'dan gelen dışı polisajlı boruları fabrikalarının estetik yönden güzel gözükmesi amacıyla ve ucuz fiyatlarından ötürü tercih edebilmesi kaygılanılması gereken bir durumu doğurmaktadır. Zira, gıda ve süt uygulamalarında büyük önem arz eden iç pürüzlülük değerine uymaksızın üretilen boruların söz konusu uygulamalarda kullanılması hem gıda ve süt ürünlerinin kalitesini bozmakta hem de halk sağlığını ciddi anlamda tehlikeye atmaktadır.

- **Ölçü standartları:** EN ISO 1127 olarak örnek verebileceğimiz dış çap, et kalınlığı, boy, tolerans değerlerini belirten standartlar.

Soruşturma konusu ürünlerin üretiminde dünya genelinde bir gereklilik olarak nitelendirilen (ve yukarıda örnekleme şeklinde belirtilen) kalite standartlarının görmezden gelinmesinin hem soruşturma konusu ürünleri üreten yerli üreticiler nezdindeki zararın artmasına yol açtığı hem de kamu yararına aykırılık teşkil ettiği düşünülmektedir.

4. Firmanızın benzer üründe kullandığı ürün kodlama sistemi hakkında bilgi veriniz. Kodlamada kullanılan harf ve rakamsal eklerin ne anlama geldiğini detaylı biçimde belirtiniz. Örneğin, "BCI26175300 kodunun ilk iki karakteri (BC) bisikleti, üçüncü karakteri (I) dış lastiği, dört ve beşinci karakteri (26) dış lastiğin çapını, altı ila sekizinci karakterler (175) lastiğin genişliğini ve son üç karakter (300) lastiğin desen kodunu göstermektedir." şeklinde tanımlama yapılmalıdır.



Gizli Bilgi.

5. Üretiminde farklı teknoloji veya farklı girdiler kullanılmak suretiyle farklı ürün olarak kabul edilen ancak, firmanızca üretilen maddeyi bire bir ikame eden diğer maddeler varsa belirtiniz.

Şikâyet konusunu oluşturan ürünleri bire bir ikame eden Marcegaglia TR'nin başka bir ürünü bulunmamaktadır.

6. Mümkünse ürünü tanıtıcı numune, katalog, teknik kitap, resimli broşür vb. sağlayınız.

Gizli Bilgi

7. Son 3 tamamlanmış mali yıla ve cari yıla ait geçerli **kapasite raporunun** fotokopisini başvuruya ekleyiniz. Firmanızın üretim faaliyetini kaç vardiya üzerinden gerçekleştirdiğini belirtiniz.

Gizli Bilgi.

E-2 BAŞVURUYA KONU ÜRÜNÜN/BENZER ÜRÜNÜN ÜRETİM SÜRECİ

1. Benzer ürünün üretim teknolojisini ve üretim sürecini (gerekirse şema yardımıyla) anlatınız.

Gizli Bilgi.

2. Firmanız tarafından kullanılan üretim teknolojisi ile başvuru konusu ülke(ler)de kullanılan üretim teknolojisi arasında farklılık varsa bilindiği ölçüde açıklayınız.

Gizli Bilgi.

3. Ürün üretiminde kullanılan başlıca hammadde ve diğer girdileri yazınız. Bu girdilerin nerelerden (yurt içi veya yurt dışı) temin edildiğini ve tercih sebebini belirtiniz.

Marcegaglia TR tarafından ithal edilen ve paslanmaz boru ile profil üretiminde hammadde olarak kullanılan ürün türleri, 7219 ve 7220 gümrük tarife pozisyonları altında sınıflandırılan paslanmaz çelik ürünleridir. Paslanmaz çelik rulo ve bantlar ile dilinmiş şeritler şikayete konu ürünlerin üretiminde kullanılan başlıca hammaddeyi oluşturmaktadır. Bahsi geçen ürünler Türkiye dahil olmak üzere çeşitli kaynaklardan tedarik edilebilmektedir.

4. Önlemin yürürlüğe girmesinden bugüne kadar geçen 5 yıllık sürede gerçekleştirdiğiniz teknolojik yenilik ve gelişme varsa belirtiniz.

Gizli Bilgi.

5. Aynı teknoloji ve aynı üretim bandında (gerekli değişiklikler yapılarak) önlem konusu ürün dışında farklı ürünlerin üretilmesi mümkün müdür? Eğer bu mümkün ise, önlem süresince aynı üretim bandında üretilen önlem konusu ürünün payında nasıl bir değişiklik olmuştur? Belirtiniz.

Marcegaglia TR tarafından başvuru konusu GTİP'ler altında sınıflandırılan ürünleri üretilmektedir. Marcegaglia TR'nin başka bir tip ürün üretecek altyapısı bulunmamaktadır. Halihazırda üretilen ürün gamındaki ölçü çeşitliliğinin arttırabilmesi mümkündür.

E-3 HAKSIZ REKABET YAŞANAN ÜRÜN TİPLERİ



1. Firmanızca üretilen başvuru kapsamındaki ürünlerin tamamını temel gruplar veya tipler itibariyle aşağıdaki tabloda listelleyiniz ve ayrıca haksız rekabetin en yoğun hissedildiği tipleri "X" ile işaretleyiniz:

Tablo E-3.1 Haksız Rekabet Yaşanan Ürün Tipleri			
Ürün/tip kodu ve ismi	Ürün/tip teknik özellikleri	Ürün/tip kullanım alanları	Haksız rekabet yaşanan tipler
7306.40.20.90.00	Paslanmaz çelikten kesiti daire şeklinde olan diğer (dikişli) boruların soğuk çekilmiş veya soğuk haddelenmiş olanlarının; diğerleri	İnşaat, asansör, otomotiv, gıda, kimya, makine imalat, sağlık, yenilenebilir enerji, endüstriyel mutfak sanayi başta olmak üzere birçok sektörde kullanılmaktadır. Ayrıca bina içi araç ve gereçlerinde, yangın söndürme sistemlerinde, evsel atık ve su arıtma sistemlerinde, endüstriyel atık su arıtma sistemlerinde, boru hatlarında ve termik santrallerde de kullanılmaktadır.	X
7306.40.80.90.00	Paslanmaz çelikten kesiti daire şeklinde olan diğer (dikişli) borular - diğerleri	İnşaat, asansör, otomotiv, gıda, kimya, makine imalat, sağlık, yenilenebilir enerji, endüstriyel mutfak sanayi başta olmak üzere birçok sektörde kullanılmaktadır. Ayrıca bina içi araç ve gereçlerinde, yangın söndürme sistemlerinde, evsel atık ve su arıtma sistemlerinde, endüstriyel atık su arıtma sistemlerinde, boru hatlarında ve termik santrallerde de kullanılmaktadır.	X
7306.61.10.00.00	Paslanmaz çelikten kesiti kare/dikdörtgen şeklinde olan dikişli borular	İnşaat, asansör, otomotiv, gıda, kimya, makine imalat, sağlık, yenilenebilir enerji, endüstriyel mutfak sanayi başta olmak üzere birçok sektörde kullanılmaktadır. Ayrıca bina içi araç ve gereçlerinde, yangın söndürme sistemlerinde, evsel atık ve su arıtma sistemlerinde, endüstriyel atık su arıtma sistemlerinde, boru hatlarında ve termik santrallerde de kullanılmaktadır.	X

2. Önlem konusu ülke(ler)den ithal edilen başvuru konusu ürünün tipleri arasında firmanızca üretilmeyen tipler varsa belirtiniz ve üretilmeme nedenlerini açıklayınız.

Gizli Bilgi.

3. Önlem süresi içerisinde talepte ikame ürünlere doğru herhangi bir tercih söz konusu mudur? Eğer söz konusu ise sebeplerini belirtiniz.

Gizli Bilgi.

E-4 ÜRÜNÜN DAĞITIM SİSTEMİ VE SATIŞ KANALLARI

1. Benzer ürünün ve başvuruya konu ürünün iç piyasadaki dağıtım kanallarını tarif ediniz. Örneğin; [üretici→distribütör→toptancı→endüstriyel son kullanıcı] veya [üretici→toptancı→tüketici] gibi.

Gizli Bilgi.

2. Doğrudan veya ilişkili firmanız/firmalarınız aracılığıyla yapılan satışlarınızda siparişin alınışından ilk bağımsız alıcıya satışın gerçekleşmesine ve malın teslimine kadar olan süreci anlatınız.

E-posta, telefon veya yüz yüze görüşerek sipariş alınmakta ve SAP sistemine giriş yapılmaktadır. Sipariş alınma esnasında alıcının mali durumu göz önünde bulundurularak ödeme şekli belirlenmektedir. Alıcının finansal açıdan uygunluğu sağlandığında sevkiyat için fabrikaya bilgi verilmektedir. Sevkiyat bölümü tarafından ürünün nakliyesine ilişkin araçlar organize edilmekte ve ürünün alıcıya sevkiyatı gerçekleştirilmektedir



3. Faturalama ve ödemenin ne şekilde yapıldığını anlatınız.

Ödeme sipariş aşamasında belirlenen ödeme şekilleri takip edilerek vade günü geldiğinde tahsil edilmektedir. Ek olarak DBS, Müşteri Alacak Sigortası (Coface Sigorta) garantisi altında çalışılmaktadır. Ödeme şekilleri; peşin, 30 gün, 45 gün, 60 gün, 90 gün ve 120 gündür.

4. Değişik müşteri türlerine (toptancı, perakendeci, endüstriyel kullanıcı vs.) yapmış olduğunuz satış miktarını son tamamlanmış mali yıl için aşağıdaki tabloyu doldurarak gösteriniz.

Gizli Bilgi.

E-5 FİYAT TESPİTİ

1. Başvuruya konu üründe ve benzer üründe satış fiyatlarını etkileyen unsurları ayrıntılı olarak belirtiniz. Bu konuda, örneğin müşteri türüne (perakendeci, toptancı, nihai kullanıcı vs.) veya sipariş tutarına göre indirimler yapılıyorsa bu indirimlerin oranını, girdi ve taşıma (yurt içi, yurt dışı) maliyetlerinin fiyatlar üzerindeki etkisini belirtiniz.

Marcegaglia TR tarafından ürünün fiyatı kimyasal bileşenlerine, teknik ve fiziki özelliklerine, miktarına, vade ve ödeme koşuluna göre belirlenmektedir. Bu kapsamda, ithal ürünlerin girdi fiyatları ve soruşturma konusu ürünlere yönelik küresel trendler (özellikle Uzak Doğu ülkeleri tarafından izlenen ihracat fiyat politikaları) fiyatın belirlenmesinde büyük öneme sahiptir.

2. Benzer üründe piyasada oluşan **makul kar oranı** (ürünün sınai maliyeti/alış fiyatına eklenen kar oranı) ne kadardır?

Söz konusu ürüne ilişkin olarak sektördeki net makul kar oranı %xx'dir.

3. Fiyatlar, fiyat listeleri temelinde belirleniyorsa fiyat listesinin bir örneğini ekleyiniz. Müşteriye nihai fiyatın belirlenmesinde fiyat listesinin nasıl kullanıldığını açıklayınız.

Marcegaglia TR'nin bir fiyat listesi bulunmamaktadır.

4. Fiyat listeleri kullanılmıyorsa, satış müzakereleri sırasında nasıl ve hangi temelde fiyatın belirlendiğini açıklayınız. Eğer satış temsilciniz standart bir sözleşme kullanıyorsa bir örneğini ekleyiniz.

Fiyatların alıcıların tercihleri konusunda önemli bir parametreyi oluşturması sebebiyle hem güncel hammadde fiyatları hem de piyasa şartları göz önünde bulundurularak fiyat belirlenmektedir. Satış fiyatı, hammadde fiyatı ve üretim maliyetleri (tüm ek masraflar) dikkate alınarak tespit edilmektedir.

Kilogram satış fiyatı ise malzemenin birim metre ağırlığı ile çarpılmakta ve metre fiyatı üzerinden bir hesaplama yapılmaktadır. Bununla birlikte, yerli üreticilerin hayatta kalabilmeleri için Uzak Doğu firmaları tarafından ihracatta benimsenen haksız rekabetin ortadan kaldırılması ve piyasada adil şartlarda bir rekabetin temin edilmesi önemli bir role sahiptir. İşbu başvurunun sonraki bölümlerinde de açıklanacağı üzere söz konusu ithalatlar, son 3 yılda olmasa bile önlemler kalktığında yerli üreticilerin fiyatlarını kırarak ve baskılayarak maliyetlerinin altında dahi satış yapmaya zorlamaktadır.





konusu şikayet giderilemiyor veya yüzey kalitesi dışında da problemler var ise müşteriye yeni ürün gönderimi sağlanmaktadır. Bu kalite süreci tüm müşteriler için aynı olup, hepsi için geçerlidir.

11. Son 3 aylık dönemde en büyük müşterinize yaptığınız başvuru konusu ürün satışlarına ilişkin her ayın ilk haftasına yoksa ikinci haftasına ait fatura örneklerini ekleyiniz.

Gizli Bilgi.

E-6 BENZER ÜRÜN

1. Firmanız tarafından üretilen ürün ile başvuruya konu ülke(ler) tarafından ya da diğer ülkeler tarafından ihraç edilen ürünün teknik ve fiziki özellikleri ile üretim metodu açısından benzerliklerini ve varsa farklılıklarını ayrıntılı olarak açıklayınız.

Marcegaglia TR tarafından en gelişmiş ve etkin üretim süreçleri kullanılmaya çalışılmaktadır. Üretim sürecinin geliştirilmesi için MARCEGAGLIA Grubu olarak Türkiye’de ciddi yatırımlar gerçekleştirilmektedir. Ayrıca Marcegaglia TR, müşterilerin her türlü talebine ivedilikle yanıt verebilmek adına tüm teknik ve fiziki özelliklerde ürünlerin üretimini yapmaktadır. Üretim metoduna ilişkin ayrıntılar E.2.2’de sunulmuştur.

2. Firmanız tarafından üretilen ürün ile ithal benzer ürün arasında kullanım alanları, dağıtım kanalları, müşteriler ve hitap ettiği pazarlar ile ikame edilebilirlik bakımından benzerlikleri ve varsa farklılıkları belirtiniz.

Marcegaglia TR'nin haksız rekabete maruz kaldığı ürün tipi paslanmaz çelikten kesiti daire, kare ve dikdörtgen şeklinde olan dikişli borular olup; ilgili ürünlerin kullanım alanları; binalar, köprüler ve parklarda bulunan korkuluk ve küpeşteler, asansörlerde, duraklarda, otomotiv sanayii, gıda sanayi, kimya sanayi, makine imalat sanayinde, bina içi araç ve gereçlerde, yangın söndürme sistemlerinde, evsel atık ve su arıtma sistemlerinde, endüstriyel atık su arıtma sistemlerinde ve ayrıca özel durumlarda boru hatlarında, termik santrallerde, yenilenebilir enerji sistemlerinde, sağlık endüstrisinde ve endüstriyel mutfak sanayisinde kullanılmaktadır. Bu çerçevede, şikayete konu olan ülkelerden ithal edilen ürünler ile Marcegaglia TR tarafından üretilen ürünlerin kullanım alanları açısından bir farklılık bulunmamaktadır

3. Firmanızca üretilmeyen ürün tipleri varsa belirtiniz. Bu tiplerin bildiğiniz diğer yerli üretici firmalarca üretimi varsa bu firmaların isimlerini belirtiniz.

Şikayet konusu ürünlerin tamamı Marcegaglia TR tarafından üretilmektedir ve Marcegaglia TR, iç piyasa talebine uygun olarak her türlü ürünün üretimini gerçekleştirebilme kapasitesine sahiptir.

4. Başvuru edilen ülkelere ithalatın yoğunlaştığı ürün tiplerini belirtiniz.

Şikayete konu ülkelere ithalatın yoğunlaştığı ürün tipleri, 7306.40.20.90.00, 7306.40.80.90.00 ve 7306.61.10.00.00 GTİP kodları altında listelenen paslanmaz çelikten borulardır.

5. Bu ürün tiplerinde ithalatın tercih edilmesinin fiyat yanında başka nedenleri varsa belirtiniz.



Gizli Bilgi.

F KISMI- BAŞVURU KONUSU ÜLKELER, İHRACATÇILAR VE İTHALATÇILAR

F-1 GENEL

1. Başvuru konusu ürünün menşe ülkeleri ve farklı ise ihracatçı ülkeleri:

Şikâyeteye tabi ürünün menşe ülkesi Vietnam'dır.

2. Biliniyorsa başvuru konusu ürünün menşe/ihracatçı ülkedeki üreticileri, ihracatçıları ve bunların iletişim bilgileri (telefon, faks, adres ve internet sayfası):

Gizli Bilgi.

3. Biliniyorsa başvuru konusu ürünü, başvuruya konu ülkelerden ithal eden firmalar ve bunların iletişim bilgileri (telefon, faks, adres ve internet sayfası):

Gizli Bilgi

4. Başvuru konusu ürünün iç piyasadaki bilinen kullanıcıları ve tüketicileri ile bunların iletişim bilgileri (telefon, faks, adres ve internet sayfası):

Son kullanıcılar; esasen inşaat, asansör, yapı, gıda, kimya, dekorasyon, mobilya, aksesuar, sağlık, makine imalat, yenilenebilir enerji ve endüstriyel mutfak sektörleri olarak sınıflandırılabilir.

G KISMI- DAMPİNGİN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ

(Yalnızca sübvansiyona karşı telafi edici önleme yönelik nihai gözden geçirme soruşturması başvurusunda bulunanlar bu kısmı **cevaplamayacaklardır**. Bu kısım yerine "Sübvansiyonun Devamı ve Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali" kısmını cevaplayacaklardır.)

G-1 GENEL

Bir ürünün ithal fiyatının dampingli olması, söz konusu ürünün normal değerinin (ihracatı yapan ülkedeki iç piyasa fiyatı) altında bir fiyat ile Türkiye'ye ihraç edilmesidir. Bu durumu ortaya koymak için, öncelikle başvuru konusu ülke(ler)deki benzer ürün için iç piyasa fiyatları hakkında bilgi ve belge sağlanmalı, bu mümkün değilse ilgili ülkelerin üçüncü ülkelere ihraç fiyatları ve ilgili ülkedeki maliyetler ve ürünün maliyet yapısına ilişkin bilgi ve belgeler sunulmalıdır. Gerekliyse, bu ülkeler ile Türkiye arasındaki maliyet farklılıkları dikkate alınarak, Türkiye'deki kendi maliyetlerinizin girdi, işçilik, enerji gibi maliyet kalemlerinde ayarlama yaparak, ilgili ülkede oluşabilecek tahmini maliyet verilerini kullanabilirsiniz.

Başvuruya konu madde için normal değer ve ihraç fiyatına ilişkin sunulacak bilgiler mümkün olduğu ölçüde aynı ticari aşamada (tercihen fabrika çıkış aşamasında) ve yakın tarihli olmalıdır. Başvuru konusu madde fiyatları ve maliyetleri çok sayıda farklı tip içeriyorsa, damping iddiasının, örnekleme yöntemiyle piyasada en yaygın kullanılan ve en çok ithal edildiği bilinen tipler için ortaya konulmasında fayda bulunmaktadır. Başvuru birden fazla menşe ülkeye yönelik ise bu bilgiler her bir ülke için ayrı ayrı sağlanmalıdır.

G-2 NORMAL DEĞER



1. Başvuruya konu ürünün menşe ülkesindeki normal değerini mümkün olduğu ölçüde aşağıdaki üç yöntemden birine göre son tamamlanmış mali yıl için belirtiniz (Piyasa ekonomisi uygulamayan ülkeler için normal değer, Türkiye de dâhil olmak üzere piyasa ekonomisinin geçerli olduğu emsal bir üçüncü ülkedeki iç piyasa fiyatları veya maliyetleri veya ihrac fiyatları esas alınarak belirlenebilecektir).

- i) **Başvuruya konu ürünün, başvuruya konu ülkede geçerli iç piyasa fiyatı:** Mümkün olduğu ölçüde fiyat listesi, fiyat teklifi, fatura, yayın, rapor, emtia borsası kayıtları, resmi istatistikler ile belgelenmeli ve eğer fiyata dâhilse tüketim, katma değer vergisi, istihsal gibi yurt içinde alınan vergiler düşülerek net satış fiyatı sağlanmalıdır. Ayrıca, iç piyasa satış fiyatının hangi ticari aşamaya (perakende, distribütör, toptancı, nihai kullanıcı vb.) ait olduğu belirtilmelidir.

Gizli Bilgi.

- ii) **Başvuruya konu ürünün başvuruya konu ülkeden üçüncü bir ülkeye ihrac fiyatı:** Mümkün olduğu ölçüde fiyat teklifi, fatura, yayın, rapor, resmi istatistikler ile belgelenmelidir. Uluslararası Ticaret Merkezinin (ITC) www.trademapp.org uzantılı internet adresi kullanılarak başvuru konusu ürünün üçüncü bir ülkeye ihracatında temsil niteliğini haiz karşılaştırılabilir birim ihrac fiyatı elde edilebilir. İhrac fiyatı olarak en çok ihracat yapılan ülkenin veya ihrac fiyat ortalaması esas alınmalıdır. Veri, bilgi ve belgeler başvuruya eklenmelidir.

Gizli bilgi.

- iii) **Başvuruya konu ürün için başvuruya konu ülke koşullarındaki oluşturulmuş normal değer:** Oluşturulmuş Normal Değer = Üretim (Ticari) Maliyeti + Net Makul Kâr'dır. Üretim maliyeti, mümkün olduğu ölçüde menşe ülkedeki ekonomik koşullar göz önünde bulundurularak ve nesnel bir yöntem kullanılarak başlıca maliyet kalemleri itibarıyla hesaplanmalı ve yine mümkün olduğu ölçüde belgelerle desteklenmelidir. Makul kar, menşe ülkede ilgili sektör veya üründe geçerli olan tüm maliyetler çıktıktan sonra kalan net kar oranıdır.

Oluşturulmuş normal değer değerlendirilmesi amacıyla, Türkiye'deki kendi maliyetlerinizi hem TL hem dolar bazında veriniz. Kendi maliyetlerinize kıyasla başvuruya konu ülke için üretim maliyet kalemlerini olabilecek en düşük tahmini değerlerini yazınız.

Başvuruya konu ülkeye yönelik fiyat kıyaslaması için açıklama kısmına örneğin "işçilik maliyetleri Türkiye'deki işçilik maliyetlerine kıyasla %50 daha ucuzdur. Bu nedenle, işçilik maliyetleri %50 daha düşük hesaplanmıştır." şeklinde her bir kalem için açıklama giriniz.

Gizli bilgi.

G-3 TÜRKİYE'YE İHRAC FİYATI

1. Başvuruya konu ürünün Türkiye'ye ihrac fiyatlarını son tamamlanmış mali yıl için belirtiniz (mümkün olduğu ölçüde fiyat teklifi, fatura, yayın, rapor, resmi istatistikler ile belgelenmelidir):

Gizli Bilgi.

2. Başvuruya konu ürünün ihracatçısı ile ithalatçısı arasında ortaklık veya telafi sözleşmesi varsa ve biliniyorsa taraflar arasındaki bu ilişkinin niteliğine ilişkin bilgi sununuz.

Bu konuda bilimiz bulunmamaktadır.



ithalatı ve ticareti yapan çeşitli dış ticaret ve metal ticaret firmaları ile çalıştıkları değerlendirilmektedir.

Sonuç olarak; Türkiye pazarı Vietnam menşeli paslanmaz çelik boru ihracatçıları için önemli bir ihracat pazarı olup, ihracatçıların Türkiye piyasasını tanıdığı, Türkiye’de yerleşik ithalatçı ve distribütör firmalar aracılığıyla satış ve dağıtım faaliyetlerini yürüttüğü değerlendirilmektedir.

G-6 DAMPİNGİN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ DEĞERLENDİRMESİ

Bu bölümde yer alan normal değer ile ihrac fiyatının aynı aşamada karşılaştırılması sonucu hesaplanan dumping marjı, önleme tabi ülkenin üçüncü ülkelere dumpingli ihracat yapıp yapmadığı, önleme tabi ülkeye karşı dumpinge karşı önlem uygulayan diğer ülkelerin bulunup bulunmadığı ve önleme tabi ülkenin Türkiye piyasası hakkındaki bilgisine ilişkin bulgularınız kapsamında dumpingin devamı veya yeniden meydana gelmesi ihtimalini değerlendiriniz.

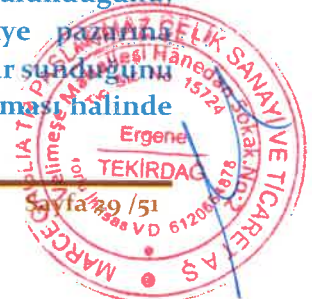
TÜİK verilerinden anlaşıldığı kadarıyla Vietnam’dan yapılan soruşturma konusu ürün ihracatı miktar olarak azalmasına rağmen, önlemler kaldırıldığında dumpingli ihracatın Vietnam’daki kapasite fazlasının kullanılmasıyla ve önceki soruşturmalardaki değerlendirmeler baz alındığında artacağı değerlendirilmektedir.

Dampinge karşı önlemlerin kaldırılması sonrasında ihracatçıların fiyatlama davranışını incelemek için ilk başvurulması gereken husus; Vietnam menşeli çelik ürünleri bakımından Ticaret Bakanlığı nihai gözden geçirme soruşturmaları temelinde bir değerlendirme yapmaktır. Mevcut başvuru dumpingli ihracat sonrası ilk defa uzatma talebine istinaden hazırlandığı için Vietnam menşeli özlü kaynak telleri soruşturmasına ilişkin bulgular değerlendirilecektir.

Bakanlığın Ocak 2025 tarihli nihai bildirim raporuna göre Vietnam menşeli “özlü kaynak telleri” ithalatına yönelik esas dumping soruşturması 2018 yılında başlatılmış ve 2018/39 sayılı Tebliğ ile CIF bedelin %21,15’i ile %29,65’i arasında firma bazlı kesin önlemler yürürlüğe konulmuştur. Daha sonra, 2023/6 sayılı Tebliğ ile yürürlük süresi sona erecek önlemler ilan edilmiş; yerli üreticilerin başvurusu üzerine 2023/27 sayılı Tebliğ ile Vietnam menşeli özlü kaynak telleri bakımından nihai gözden geçirme soruşturması açılmıştır.

Rapor, soruşturma konusu ürünün GTİP 8311.20.00.00.00 altında sınıflandırılan “adi metallerden içi doldurulmuş teller (elektrikli ark kaynağı yapmak için)” olduğunu; ürünün gemi sanayi, çelik konstrüksiyon, demir-çelik fabrikaları, basınçlı boru sistemleri ve bakım-onarım uygulamalarında kullanıldığını belirtmektedir. Bu kullanım alanları nedeniyle Türkiye pazarının ürün bakımından ticari olarak önemli olduğu da raporda vurgulanmaktadır.

Bakanlık, aynı nihai bildirim raporunda esas soruşturmada Vietnam’da yerleşik Hyundai Welding VINA Co., Ltd. için CIF bedelin %27,9’u, diğer Vietnamlı firmalar için ise CIF bedelin %29,65’i oranında dumping marjı tespit edildiğini kaydetmiştir. Bakanlık ayrıca Vietnam’ın Türkiye’ye yönlendirebileceği önemli üretim kapasitesi ve ihracat kabiliyeti bulunduğunu, fiyata duyarlı nitelikteki bu ürün ihracatını büyük miktarlarda Türkiye pazarına yönlendirebileceğini ve Türkiye pazarının Vietnamlı üreticiler için cazip koşullar sunduğunu değerlendirmiştir. Bu unsurlar birlikte ele alınarak, yürürlükteki önlemin kalkması halinde



dampingli ithalatın devam etmesinin veya yeniden meydana gelmesinin muhtemel olduğu sonucuna ulaşılmıştır.

Bakanlık ayrıca mevcut dampinge karşı önlemin hukuki ve idari alt yapısını teşkil eden esas soruşturma esnasında tespit edilen damping marjının, firmaların önlemin yürürlükten kalkması halinde muhtemel davranışlarını yansıtacak önemli bir gösterge niteliği taşıdığı değerlendirilmiştir.

Bakanlığın yaklaşımı “ihracatçılar mutlaka yeniden damping yapar” değildir; fakat belirli göstergeler mevcut olduğunda, önlem kalkarsa dampingli ithalatın yeniden ortaya çıkmasını muhtemel görmektedir. Vietnam menşeli özlü kaynak telleri dosyasında da tam olarak bu yaklaşım benimsenmiştir.

Bakanlığın zarar analizinde, Vietnam menşeli ithalatın önlemin etkisiyle azaldığı ve önemsiz seviyelere indiği; bununla birlikte Vietnam’ın ihracat potansiyeli, Türkiye pazarına erişim imkânı ve ürünün kullanım alanları dikkate alındığında zararın devam etmesinin veya yeniden meydana gelmesinin muhtemel olduğu değerlendirilmiştir.

Raporda, tüm bu hususlar birlikte dikkate alındığında zararın devam etmesinin veya yeniden meydana gelmesinin muhtemel olduğu açıkça ifade edilmektedir. Ayrıca rapor ekindeki tabloya göre Vietnam ithalatı ve Vietnam’ın pazar payı endeks olarak keskin şekilde gerilemiş; buna karşılık genel ithalat ile üçüncü ülkelerden ithalat artış göstermiştir.

Bu durum Bakanlık tarafından, önlemin disipline edici etkisiyle uyumlu bir veri noktası olarak değerlendirilmiştir.

2025 yılı Ticaret Bakanlığı tebliğ özetinde de Tebliğ No: 2025/6 altında “Özlü Kaynak Telleri – Vietnam Sosyalist Cumhuriyeti” için nihai gözden geçirme soruşturması sonucunda dampinge karşı önlemin devamı kararı listelenmiştir. Dolayısıyla Bakanlığın vardığı sonuç yalnızca analitik rapor düzeyinde kalmamış, nihai düzenleyici işlemle de teyit edilmiştir.

Bakanlık sistemi ihracatçıların “çoğunluğunun” önlem kalkar kalkmaz yeniden dampingli satışa başlayacağı varsayımına dayanmamaktadır. Belgelerde kullanılan ölçüt, muhtemel devam veya yeniden meydana gelme standardıdır.

Başvurumuzdaki dampingin devamı savımızı destekleyecek vaka olarak, başvuru konusu üründen farklı olsa da, soruşturma konusu ülkeden çelik ürünleri ailesine ait bir ürünün gözden geçirme döneminde ihracatının azalmasına rağmen önlem kalktığında Bakanlık tarafından tehdit

Bu ürün özelinde, Bakanlığın Vietnamlı ihracatçıların fiyat davranışını yeniden agresifleşebilecek nitelikte değerlendirdiğini göstermektedir.

Türkiye’de Bakanlığımızın Vietnam’a karşı açılmış damping önlemlerinin devamı örneğine destekleyici olarak ABD’de Vietnam menşeli çelik ürünlerine karşı açılmış soruşturmalarda önlemlerin devamına ilişkin kararlarına burada yer vermek isteriz.

ABD Ticaret Bakanlığının Vietnam menşeli çelik tel elbise askıları soruşturmasında , kararın kaldırılmasının dampingin devamına veya tekrarlanmasına yol açacağına dair resmi bir bulgunun en net örneklerinden biridir. İlk hızlandırılmış nihai gözden geçirme incelemesinde ABD Ticaret Bakanlığı, Vietnam menşeli askılara ilişkin anti-damping soruşturması kararının kaldırılmasının, yüzde 220,68’e varan bir ağırlıklı ortalama damping marjı ile dampingin devamına veya tekrarlanmasına yol açacağına karar vermiştir.



2. Başvuru konusu sübvansiyonları veren kurum ve kuruluşların nitelikleri (merkezi/bölgesel/yerel hükümet kuruluşu, kamu kuruluşu, kamu iktisadi teşekkülü, kamu tarafından yetkilendirilen/yönlendirilen özel kuruluş vb.) hakkında bilgi veriniz.
3. Başvuruya konu sübvansiyonların verilmesi ile uygulama ilke ve yöntemlerini anlatınız.
4. Başvuru konusu sübvansiyon miktarı ile bu sübvansiyondan dolayı üretici ya da ihracatçıların sağladığı faydaya ilişkin, sağlanabiliyorsa, mali yıllar itibarıyla açıklama ve belgeleri sununuz.
5. Önleme tabi ülkeye karşı sübvansiyona karşı telafi edici önlem uygulaması veya miktar kısıtlaması bulunan başka ülke var mı? Varsa belirtiniz.

H-2 SÜBVANSİYONUN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ DEĞERLENDİRMESİ

Bu bölümde yer alan menşe/ihracatçı ülkede uygulanan sübvansiyonların içeriği ve uygulanmasına ilişkin yöntemler, önleme tabi ülkeye karşı sübvansiyona karşı telafi edici önlem uygulayan başka ülkeler bulunup bulunmadığı ve sübvansiyon miktarı ile üretici ya da ihracatçıların sağladığı faydanın bu sübvansiyondan kaynakladığına ilişkin bulgularınız kapsamında sübvansiyonun devamı veya yeniden meydana gelmesi ihtimalini değerlendiriniz.

I KISMI- ZARARIN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ

I-GENEL



Bir üretim dalında zarar hali, dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatın söz konusu üretim dalı üzerinde yarattığı olumsuz gelişmelerden kaynaklanmalıdır. Nihai gözden geçirme soruşturması kapsamında yerli üretim dalındaki zarar halinin tespitinde, “zararın devamı” veya “zararın yeniden meydana gelmesi ihtimali” dikkate alınmaktadır. Zararın devamı veya yeniden meydana gelmesi ihtimali somut ve nesnel delillere dayandırılmalıdır.

Zararın devamı tespitinde, dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatın hacmi ve bu ithalatın iç piyasadaki benzer ürün fiyatları ile yerli üretim dalı üzerindeki etkileri incelenmektedir. Bu durumu ortaya koymak için; dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatın hacminde mutlak olarak veya Türkiye üretim veya tüketimine göre önemli bir artış olup olmadığı, söz konusu ithalatın fiyatlarının Türkiye iç piyasadaki benzer ürün fiyatlarının altında kalıp kalmadığı veya bu fiyatları düşürücü ya da fiyat artışlarını engelleyici bir etki yaratıp yaratmadığının ortaya konulması gerekmektedir. Ayrıca, dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatın; yerli üretim dalının satışlar, karlılık, üretim, pazar payı, kapasite kullanım oranı, yurtiçi fiyatların seyri, nakit akışı, stoklar, istihdam, ücretler, öz sermaye, yatırımları artırma yeteneği gibi göstergeleri üzerindeki olumsuz etkilerine ilişkin veriler sunulmalıdır.

Zararın yeniden meydana gelmesi ihtimali tespitinde ise, Türkiye iç piyasasına dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatla büyük ölçüde artış ihtimalinin bulunduğu, ihracatçı ülkedeki benzer ürüne ilişkin stoklar, ihracatçı firmanın serbestçe elden çıkarılabilir kapasitesinde yakın dönemde önemli ölçüde artış beklenmesi ve ihracatçı ülkeden gerçekleşmesi beklenen ihracatın büyük oranda Türkiye piyasasına yönelmesine ilişkin deliller de ortaya konulmalıdır.

Ancak söz konusu faktörlerden biri veya birkaçında görülen veya görülmesi beklenen gelişmeler mutlak surette yerli üretim dalında zarar halinin devamı veya yeniden meydana gelmesinin muhtemel olduğu hakkında kesin bir yargıya temel teşkil etmemektedir.

I-1 İTHALATIN MUTLAK GELİŞİMİ

İthalat verileri Türkiye İstatistik Kurumu'ndan (TÜİK) temin edilebilir (<https://biruni.tuik.gov.tr/disticaretapp/menu.zul>). Ticaret Bakanlığı internet sayfasında bulunan [Dış Ticaret Verisi Edinme Rehberinden](#) faydalanılabilir. Buradan sağlanamaması halinde, İthalat Genel Müdürlüğü Damping ve Sübvansiyon Dairesi ile temasa geçilebilir.

Tablo I-1 İthalatın Mutlak Gelişimi (7306.40.20.90.00, 7306.40.80.90.00, 7306.61.10.00.00)				
		2023	2024	2025
Başvuruya konu ürünün genel ithalatı	Miktar (KG)	21,068,870	17,605,084	14,068,371
	Değer (USD)	90,352,448	87,058,756	64,118,420
Başvuruya konu Vietnam'dan ithalat	Miktar (KG)	56,031	83	



	Değer (USD)	227,810	1,037	101,759
--	-------------	---------	-------	---------

Tablo I-1 İthalatın Mutlak Gelişimi
(7306.40.20.90.00)

		2023	2024	2025
Başvuruya konu ürünün genel ithalatı	Miktar (KG)	7,502,939	4,872,698	4,058,872
	Değer (USD)	36,336,485	26,000,364	22,548,229
Başvuruya konu Vietnam'dan ithalat	Miktar (KG)	8,366	83	300
	Değer (USD)	73,536	1,037	101,505

Tablo I-1 İthalatın Mutlak Gelişimi (7306.40.80.90.00)

		2023	2024	2025
Başvuruya konu ürünün genel ithalatı	Miktar (KG)	7,856,371	7,275,844	5,399,709
	Değer (USD)	36,791,652	44,355,922	26,729,877
Başvuruya konu Vietnam'dan ithalat	Miktar (KG)	978	-	1
	Değer (USD)	4,226	-	63

Tablo I-1 İthalatın Mutlak Gelişimi (7306.61.10.00.00)

		2023	2024	2025
Başvuruya konu ürünün genel ithalatı	Miktar (KG)	5,709,560	5,456,542	4,609,790
	Değer (USD)	17,224,311	16,702,551	14,840,320
Başvuruya konu Vietnam'dan ithalat	Miktar (KG)	46,687	-	63
	Değer (USD)	150,048	-	191

I-2 İTHALATIN NİSPİ GELİŞİMİ VE PİYASA PAYI

İthalatın nispi gelişimini ortaya koymak için Türkiye tüketimi, firmanız ve diğer üreticilerin yurt içi satışları ile ithalatın toplamı olarak hesaplanabilir veya bir başka nesnel temel üzerine belirlenebilir. Daha sonra, Türkiye tüketimi içinde başvuruya konu ülkenin ve yerli üretimin payı hesaplanabilir.



Tablo I-2 İthalatın Nispi Gelişimi ve Piyasa Payı (7306.40.20.90.00, 7306.40.80.90.00, 7306.61.10.00.00)

(Miktar TON; Değer USD)	2023	2024	2025
Genel İthalat Miktarı (a)	100	84	67
Vietnam'dan İthalat Miktarı (b1)	100	0	1
Başvuru Sahibi Firmanın Yurt İçi Satış Miktarı (d1)	100	123	154
Diğer Yerli Üreticilerin Yurt İçi Satış Miktarı (d2)	100	123	178
Türkiye Toplam Tüketim Miktarı (e)=[(a)+(d1)+(d2)]	100	100	110
Genel İthalatın Piyasa Payı [(a)/(e)] (%)	100	83	61
Vietnam'ın Piyasa Payı (b1)/(e) (%)	100	0	1
Yerli Üretimin Yurt İçi Satışlar Piyasa Payı [(d1)+(d2)]/(e) (%)	100	123	154

I-3 DAMPİNGLİ/SÜBVANSİYONLU İTHALATIN YERLİ ÜRETİM DALININ İÇ PİYASA FİYATLARI ÜZERİNDEKİ ETKİSİ

Dampingle/Sübvansiyonlu ithalatın Türkiye'ye giriş fiyatlarının yerli üreticinin benzer ürünlerdeki iç satış fiyatlarına veya olması gerek iç satış fiyatlarına etkisi incelenecektir.

- Fiyat Kırılması:** Dampingle/Sübvansiyonlu ithalatın Türkiye pazarına giriş fiyatlarının yerli üretim dalının fiyatlarının ne kadar altında kaldığını gösterir.
-

Tablo I-3.i Fiyat Kırılması (7306.40.20.90.00, 7306.40.80.90.00, 7306.61.10.00.00) - VIETNAM

	Birim Fiyat	2023	2024	2025
Yerli Üretici Yurt İçi Satış Fiyatı	TL/TON	100	133	158
	USD/TON (a)	100	97	95
	Döviz Kuru (USD/TL)	23.81	32.79	39.48
Başvuruya Konu Ürünün İthalat Fiyatı (CIF)	USD/TON (b)	100	307	6,876
Başvuruya Konu Ürünün İthalatının Gümrüklü Fiyatı	USD/TON (c)	100	307	6,876
Fiyat Kırılması	USD/TON (a-c)	-100.00	-638.06	-17,522.55
	% (a-c)/(b)	-XX%	-XX%	-XX%

1: Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) verileri kullanılmalıdır. (<http://evds.tcmb.gov.tr>)

2: TÜİK verileri kullanarak hesaplanacak başvuru konusu ülkeden gerçekleştirilen ithalatın birim fiyatı (CIF) (<https://biruni.tuik.gov.tr/disticareapp/menu.zul>)

3: CIF ithal birim fiyatına ürünün gümrüklenmesi sırasında oluşan gümrük vergisi, varsa diğer vergi ve fonlar ile ithalat



esnasında oluşan diğer masraflarında ilave edilmesi ile oluşan ürünün gümrükten çıkış fiyatı

- iii) **Fiyat Baskısı:** Dampingly/Sübvansiyonlu ithalatın fiyatlarının Türkiye piyasasında yerli üretim dalının olması gereken satış fiyatının yüzde olarak ne kadar altında kaldığını göstermektedir.

Tablo I-3.ii Fiyat Baskısı (7306.40.20.90.00, 7306.40.80.90.00, 7306.61.10.00.00) - VIETNAM				
	Birim Fiyat	2023	2024	2025
Başvuruya Konu Ürünün İthalat Fiyatı (CIF)	USD/TON (a)	100	307	6,876
Başvuruya Konu Ürünün İthalatının Gümrüklü Fiyatı	USD/TON (b)	100	307	6,876
Yerli Üretici Olması Gereken Satış Fiyatı (Ticari Maliyet + Makul Kar)	TL/TON	100	130	157
	Döviz Kuru (USD/TL)	23.81	32.79	39.48
	USD/TON (c)	100	94	95
Fiyat Baskısı	USD/TON (c-b)	-100	-1,083	-31,546
	% (c-b)/(a)	-XX%	-XX%	-XX%

4: TÜİK verileri kullanılarak hesaplanacak başvuru konusu ülkeden gerçekleştirilen ithalatın birim fiyatı (CIF) (<https://biruni.tuik.gov.tr/disticaretapp/menu.zul>) Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası

2: CIF ithal birim fiyatına ürünün gümrüklenmesi sırasında oluşan gümrük vergisi, varsa diğer vergi ve fonlar ile ithalat esnasında oluşan diğer masraflarında ilave edilmesi ile oluşan ürünün gümrükten çıkış fiyatı

³: (TCMB) verileri kullanılmalıdır. (<http://evds.tcmb.gov.tr>)

- iv) **Fiyat Bastırılması:** Yerli üretim dalının dumpingli/sübvansiyonlu ithalat sebebiyle artan maliyetlerini benzer ürünün satış fiyatlarına yansıtamaması veya maliyetlerden daha az oranda yansıtabilmesi veya maliyetler aynı kalırken fiyatının yıpranması sonucunda kar oranının azalması ya da maliyet-fiyat oranının yükselmesidir.

I-3.iii Fiyat Bastırılması (7306.40.20.90.00, 7306.40.80.90.00, 7306.61.10.00.00)				
	Birim Fiyat	2023	2024	2025
Yerli Üretici Birim Yurt İçi Satış Fiyatı (a)	TL/TON	100	133	158
Yerli Üretici Birim Ticari Maliyeti (b)	TL/TON	100	130	157
Yurt İçi Satış Karı	(a-b)	-100	-108	-148
Birim Kar Oranı %	(a-b)/(b) (%)	-100	-84	-95
Birim Ticari Maliyet /Birim Satış Fiyatı (%)	(b/a) (%)	100	97	99

I-4 YERLİ ÜRETİM DALININ DURUMU

Yerli üretim dalının ekonomik göstergeleri (mümkün olduğu ölçüde ilgili ürüne ait verilerin sağlanması, ayırtırma yapılamayan ve ancak şirket geneli için verilebilen kalemlerin ise mutlaka belirtilmesi gerekmektedir.)

- i) Firmanızın son tamamlanmış mali yıla ait ve varsa içinde bulunulan yıl için;



- (a) Ayrıntılı bilançosu,
(b) Ayrıntılı gelir tablosu,
(c) Detay mizan,
(d) Satışların maliyeti tablosu ve
(e) Nakit akış tablosunu
sağlayınız.

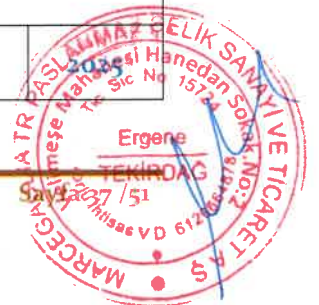
Gizli Bilgi.

ii) Firmanızın geneline ait aşağıdaki tabloyu doldurunuz.

Tablo I-4.ii Firma Genel Ekonomik Göstergeler				
		2023	2024	2025
Net Satışlar	Değer (TL)	100	143	193
Satışların Maliyeti	Değer (TL)	100	151	195
Brüt Satış Kârı / Zararı	Değer (TL)	100	-192	93
Brüt Satış Kârı / Zararı Oranı	%	100	-134	49
Faaliyet Giderleri	Değer (TL)	100	169	237
Faaliyet Kârı ve Zararı	Değer (TL)	-100	-462	-354
Faaliyet Kârı ve Zararı Oranı	%	-100	-323	-184
Finansman Giderleri	Değer (TL)	100	113	198
Olağan Kâr / Zarar	Değer (TL)	-100	-133	-199
Dönem Kârı ve Zararı	Değer (TL)	-100	-129	-195
Net Dönem Kârı ve Zararı	Değer (TL)	-100	-129	-195
Net Kâr / Zarar Oranı	%	-100	-90	-101
Firma Bilanço Aktif Toplamı	Değer (TL)	100	130	160
Firma Öz sermayesi	Değer (TL)	100	170	-421
Firma Tevsi Yatırımlar	Değer (TL)	100	80	6
Firma Yenileme Yatırımları	Değer (TL)	100	28	16
Firma Amortisman Toplamı	Değer (TL)	100	406	284
Aylık Brüt İşçi Ücreti	Ücret (TL/Kişi-Ay)	100	221	278
İstihdam	İdari Personel Sayısı	100	89	83
	Direkt İşçi Sayısı	100	105	116

iii) Yerli üretim dalının yalnızca benzer ürüne ait aşağıdaki tabloyu doldurunuz.

Tablo I-4.iii Yerli Üretim Dalının Ekonomik Göstergeleri				
Şikayet Konusu Ürün : 7306.61.10.00 - 7306.40.20.90 - 7306.40.80.90.00	Birim	2023	2024	2025



Üretim	Miktar (a) (TON)	100	125	171
	Değer (TL)	100	153	240
Yurt İçi Satışlar	Miktar (b) (TON)	100	123	154
	Değer (TL) (c)	100	164	243
	Birim Fiyat(TL/Mik.) (c/b)	100	133	158
Yurt İçi Satışlar (2.kalite ve Decla)	Miktar (b) (TON)	100	130	224
	Değer (TL) (c)	100	165	294
	Birim Fiyat(TL/Mik.) (c/b)	100	128	131
Yurt Dışı Satışlar	Miktar (d) (TON)	100	72	482
	Değer (TL) (e)	100	102	763
	Birim Fiyat(TL/Mik.) (e/d)	100	141	158
Varsa Şirket İçi Transfer ve Dikey Kullanım	Miktar	-	-	-
	Değer (TL)	-	-	-
	Birim Transfer Fiyatı (TL)	-	-	-
Satılan Malların Sınai Maliyeti	Değer (TL) (f)	100	158	249
	Birim Maliyet(TL/ton.) f/(b+d)	100	130	152
Faaliyet Giderleri (Satış ve Genel İdari Giderler)	Değer (TL) (g) =u*[(c+e)/(s)]	100	191	316
	Birim Maliyet(TL/ton) g/(b+d)	100	157	196
Finansman Net Giderleri (Net= Kısa + Uzun Vad. Fin. Gideri-Kısa Vad. Fin. Geliri)	Değer (TL) (h)=v*[(c+e)/(s)]	100	128	263
	Birim Maliyet(TL/ton) h/(b+d)	100	105	163





- iv) Son tamamlanmış mali yıl itibariyle, firmanız ürün yelpazesinde yer alan bütün maddeleri mümkünse özelliklerine göre gruplandırarak aşağıdaki tabloyu doldurunuz.

Gizli Bilgi.

- v) Son tamamlanmış mali yıl itibariyle, firmanızca üretilen ve başvuru kapsamında yer alan başlıca ürün tiplerini belirtiniz. Ürün sayısının çok fazla olması halinde ürünlerin maliyet ve teknik özelliklerine göre belli başlıklar altında gruplandırılması mümkündür.

Gizli Bilgi.

- vi) Benzer ürünün başlıca tipleri için maliyet ve satış fiyatlarının gelişimi:

Tablo I-4.vi Benzer Ürünün Maliyet ve Satışı (7306.40.20.90.00, 7306.40.80.90.00, 7306.61.10.00.00)				
TL/TON	Ağırlıklı Ortalama	2023	2024	2025
Tip 1: Tanımı	Sınai Maliyet (TL/ton)	100	130	152
	Ticari Maliyet (TL/ton)	100	130	157
	Satış Fiyatı (TL/ton)	100	133	158

Tablo I-4.vi Benzer Ürünün Maliyet ve Satışı (7306.61.10.00.00)				
TON	Ağırlıklı Ortalama	2023	2024	2025
Tip 1: Tanımı	Sınai Maliyet (TL/ton)	100	128	145
	Ticari Maliyet (TL/ton)	100	129	151
	Satış Fiyatı (TL/ton)	100	132	158

Tablo I-4.vi Benzer Ürünün Maliyet ve Satışı (7306.40.20.90.00, 7306.40.80.90.00)				
TON	Ağırlıklı Ortalama	2023	2024	2025
Tip 1: Tanımı	Sınai Maliyet (TL/ton)	100	131	156
	Ticari Maliyet (TL/ton)	100	130	160
	Satış Fiyatı (TL/ton)	100	133	158

I-5 MALİYET MUHASEBESİ SİSTEMİ VE ÜRETİM MALİYETİ

1. Maliyet merkezleri, standart maliyet, varyanslar, standartların belirlenmesi hususlarını da içerecek şekilde maliyet sisteminizi açıklayınız.

Marcegaglia TR'nin maliyet sistemi, maliyet muhasebesi yöntemlerine göre oluşturulmuş olup standart maliyet ve varyans sistemi kullanılmamaktadır. Marcegaglia TR'nin maliyet merkezi sisteminin oluşumu aşağıda detaylı bir şekilde Sayın Bakanlığınızın dikkatine sunulmaktadır

2. Başvuruya konu ürünün üretim maliyetinin nasıl elde edildiğini firmanızca kullanılan maliyet muhasebesi sistemi çerçevesinde açıklayınız.

Gizli Bilgi.



3. Firmanızca üretilen benzer ürünün bütün üretim maliyetini gösteren aşağıdaki tabloyu son tamamlanmış mali yıl için doldurunuz. Üretim maliyeti kalemlerinin nasıl dağıtıldığını ayrıntısıyla açıklayınız. Maliyet muhasebe sisteminizde kullandığınız yöntemden farklı bir yöntem kullandıysanız, bu yöntemi neden kullandığınızı açıklayınız. Hammadde, enerji, işçilik, paketleme gibi üretim maliyetinde önemli kalemlerin ayrı ayrı sağlanması son derece önemlidir. Tablonun doldurulmasından önce aşağıdaki hususların dikkate alınmasında fayda görülmektedir.
- i) Firmanız standart bir ürün ürettiyorsa, ayrı ayrı maliyet kalemlerinin toplamının yıllık üretim rakamına bölünmesiyle ortalama sınaî maliyet rakamına ulaşmanız yeterlidir.
 - ii) Üretim süreci içerisinde ortaklık ilişkiniz olan ya da aranızda telafi edici sözleşme veya herhangi bir telafi edici düzenleme bulunan bir taraftan bir menfaat elde ediliyorsa (hammadde temini, enerji temini vb.) açıklayınız.
 - iii) Direkt ilk madde ve malzemeler: Her bir hammadde ve girdileri, vergiler ve diğer masrafları da içerek şekilde toplam maliyetini belirtiniz.
 - iv) Doğrudan işçilik: Başvuruya konu olan ürünle irtibatlandırılabilen ya da doğrudan başvuruya konu ürünün işçiliğini içermelidir.
 - v) Genel üretim giderleri: Başvuruya konu ürünün üretilmesi için gerekli olan ve gerçekleşen tüm maliyetleri listeleyiniz.
 - vi) Olağanüstü giderler: Olağanüstü gider kalemleri tabloda yer almamalıdır. Ancak söz konusu gider kalemlerinin neler olduğunu ve tutarını anlaşılabilir ve ayrıntılı bir şekilde açıklayınız. Bazı gider kalemlerinin dâhil edilip edilmeyeceği hususunda şüpheniz var ise İthalat Genel Müdürlüğü, Damping ve Sübvansiyon Dairesi ile görüşünüz.

Gizli Bilgi.

I-6 ZARARA İLİŞKİN DİĞER MUHTEMEL UNSURLAR

Zararın devam etmesi veya yeniden meydana gelmesinin muhtemel olması iddiasına ilişkin aşağıdaki diğer unsurlara ilişkin soruları cevaplayınız. İddialar, tahminlere veya uzak olasılıklara değil, maddi delillere dayandırılmalıdır.

1. Önlemin kalkması durumunda, önleme tabi ülkenin Türkiye'ye yönlendirebileceği fazla kapasitesi var mıdır? Veya söz konusu ülkede kapasite artışına gidilmekte midir?

Önlemin yürürlükten kalkması durumunda, önleme tabi ülke olan Vietnam'ın Türkiye pazarına yönlendirebileceği önemli miktarda fazla kapasitesinin bulunduğu değerlendirilmektedir.

D-4.2'de yanıtlandığı üzere aşağıdaki üreticilerin üretim kapasitesi yüksektir:

VINLONG: 69,600 ton/yıl Kaynak: <https://vinlonginox.vn/en/>

Dai Duong: 15,000 ton/yıl Kaynak: <https://inoxdaiduong.com/en/about-us/>

Thinh Phat: 100,000 ton/yıl Kaynak: <https://en.inoxthinhphat.com/>

Vietnam paslanmaz çelik boru üreticileri son yıllarda ihracata yönelik üretim kapasitelerini artırmış olup, özellikle ABD, AB ve diğer bazı ülkelerde uygulanan ticaret politikası önlemleri nedeniyle alternatif pazarlara yönelme eğilimindedir. Bu kapsamda Türkiye pazarı, coğrafi



Marcegaglia Specialties, Türkiye'ye gerek bu zamana kadar yapmış olduğu yatırımlar gerekse de yapacağı yeni yatırımlar ile Türkiye'deki üretimini daha da geliştirerek ve bu sayede Marcegaglia TR aracılığıyla başta Türkiye olmak üzere tüm Dünya'ya satış gerçekleştirerek Türkiye ekonomisine ciddi katkı sağlamayı amaçlamaktadır. Ayrıca, yerli sanayiye malzeme temin ederek diğer sektörlerin de gelişmesine destek olmak Marcegaglia TR'nin hedeflerinden biridir.

Marcegaglia TR, Türkiye'ye yatırım kararlarından herhangi bir taviz vermeksizin üretimine hız kesmeden devam etmekte ve ülke ekonomisine en üst düzeyde katkısı sağlamaya çalışmaktadır. Marcegaglia TR gerçekleştirdiği ve gerçekleştireceği yatırımlar ile, Türkiye ekonomisinde önemli bir performans göstermeye çabalamaktadır.

5. Önlem sonrası firmanızın üretim tesislerinde teknoloji, yeni üretim tesisi eklenmesi, kapasite değişimi, pazarlama stratejisi gibi alanlarda herhangi bir değişiklik oldu mu? Olduysa, yapılan değişikliklerin tarihlerini ve bu değişime yol açan faktörleri açıklayınız.

Marcegaglia TR 2020 yılında endüstriyel amaçlı boru üretimi için x milyon dolar değerinde TIG Kaynaklı Boru Üretim Makinesi yatırımı yapmış, ve bu yatırım sonucunda 2020 yılı Ekim ayı itibari ile endüstriyel amaçlı boru üretimine başlamıştır. Endüstriyel amaçlı boru üretimine başlanmasının akabinde endüstriyel boru üretiminde senelik xxxx tona varan kapasitelere ulaşılmıştır. Ulaşılan kapasiteyi artırmak amacı ile 2022 yılında makinenin TIG kaynak metodunun değiştirilerek, yeni teknoloji olan Fiber Lazer kaynak metoduna çevrilmesi ile ilgili yaklaşık x milyon dolar değerinde yatırım kararı alınmış ve siparişi verilmiştir. İlgili kaynak metodu değişimi ve makine modifikasyonları 2023 yılı Ağustos ayında tamamlanmıştır. Bu modifikasyon ile, ilgili hattın üretim kapasitesinin yaklaşık olarak senelik xxxx tondan xxxx tona artırılması hedeflenmiştir. Bunun yanı sıra 2022 yılında endüstriyel boru ürün yelpazesini artırmak amacı ile yaklaşık x milyon dolar değerinde büyük çap TIG Kaynaklı Boru Üretim Makinesi yatırımı yapılmasına karar verilmiştir. İlgili Yeni Üretim hattı 2023 yılı Ağustos ayı içerisinde devreye alınmıştır. Nitekim 2026 yılı ikinci yarısı itibari ile büyük TIG makinesi de modifikasyon ile Fiber Lazer modeline çevrilecektir(Temmuz,2026). Yeni üretim hattının da revizesi ile endüstriyel boru üretim kapasitesinin xxxx ton artırılması ve toplamda xxxxtan endüstriyel kullanım amaçlı boru üretim kapasitesine ulaşması hedeflenmektedir.

2026 yılı ikinci yarısında, boru üretiminde kullanılan paslanmaz çelik hammadde bobinlerinin gerekli ölçülere dilinmesi amacıyla Dilme Makinesi yatırımına başlanacaktır (Ağustos,2026). Söz konusu yatırım ile üretim süreçlerinde verimliliğin artırılması, dışa bağımlılığın azaltılması ve üretim planlamasında esneklik sağlanması hedeflenmektedir.

6. Önümüzdeki 5 yıllık dönem boyunca önleme konu üründe iç piyasa talebi ile ilgili firmanızın fiyatlar ve satış miktarı ile ilgili beklentisi nedir? Bu beklentiye nasıl ulaştığınızı açıklayınız.

Marcegaglia TR tarafından üretilen paslanmaz çelik borular sanayide temel malzeme olarak kullanılmaktadır. İç piyasadan gelen talep genel olarak Türkiye'nin sanayi büyümesine paralel şekilde seyretmektedir. Buna göre Marcegaglia TR tarafından gerçekleştirilecek olan satışların Türkiye'nin genel büyümesiyle orantılı olarak artacağı planlanmaktadır.

İç piyasada kaliteli ürünlere yönelik talepte artış ile birlikte Marcegaglia TR tarafından üretilen ürünlerin satışları diğer üreticilere göre daha fazla artacaktır. Ayrıca Marcegaglia



TR'nin sahip olduğu yüksek üretim kapasitesi sayesinde birim maliyetlerde düşüş meydana gelecek ve bunun sonucunda uygun fiyatlı ürünler alıcılara sunulabilecektir.

Bununla birlikte, Marcegaglia TR, önlemlerin kaldırılması durumunda Vietnam'dan meydana gelebilecek ihracatın sonucunda oluşabilecek fiyatlara karşılık verememe ihtimalinin bulunduğunu dikkatinize sunmak isteriz. Yukarıda da açıklandığı üzere, adil olmayan rekabet ortamında Marcegaglia TR'nin etkin bir şekilde faaliyetlerini devam ettirmesi zorlaşacaktır.

7. Şu anda ve önümüzdeki 5 yıllık dönem boyunca önleme konu ürünün dünya piyasasındaki fiyat ve talebi ile ilgili beklentileriniz hakkında bilgi veriniz. Konu ile ilgili olarak sektörel dergi ve makalelerden yararlanıp referans gösterebilirsiniz.

Paslanmaz çelik boru ürünlerine yönelik dünya talebinin önümüzdeki 5 yıllık dönemde artmaya devam etmesi beklenmekle birlikte, küresel paslanmaz çelik üretim kapasitesindeki artışın talep artışından daha yüksek seviyelerde gerçekleşmesi nedeniyle dünya piyasasında arz fazlasının devam edeceği öngörülmektedir. Özellikle Asya ülkelerinde (Çin, Vietnam, Endonezya, Hindistan vb.) son yıllarda yapılan yeni yatırımlar ile paslanmaz çelik yassı mamul ve boru üretim kapasiteleri önemli ölçüde artmıştır. Bu durum dünya piyasasında yoğun fiyat rekabetine ve fiyat baskısına neden olmaktadır.

Uluslararası sektör raporlarında, paslanmaz çelik boru ve tüp pazarının önümüzdeki yıllarda büyüyeceği belirtilmekle birlikte, aynı raporlarda özellikle Asya bölgesinde kapasite artışlarının devam ettiği ve üreticilerin ihracat pazarlarına daha agresif fiyatlarla yöneldiği ifade edilmektedir. İç talebi sınırlı olan veya üretim kapasitesi iç talebin üzerinde olan ülkelerin ihracata yönelmesi, uluslararası piyasalarda dampingli veya düşük fiyatlı satış riskini artırmaktadır.

Paslanmaz çelik boru fiyatları büyük ölçüde ana hammadde olan paslanmaz çelik sac/bobin fiyatlarına ve nikel fiyatlarına bağlı olmakla birlikte, son yıllarda özellikle Asya kaynaklı düşük fiyatlı ihracat nedeniyle nihai ürün fiyatları üzerinde ciddi bir baskı olduğu görülmektedir. Küresel kapasite fazlası, üreticilerin kapasite kullanım oranlarını koruyabilmek amacıyla düşük fiyatlı ihracat yapmalarına neden olmakta ve bu durum dünya ticaretinde haksız rekabet riskini artırmaktadır.

Önümüzdeki 5 yıllık dönemde;

- Dünya paslanmaz çelik boru talebinin artması,
- Ancak üretim kapasitesinin talep artışından daha hızlı büyümesi,
- Bu nedenle dünya piyasasında arz fazlasının devam etmesi,
- Özellikle Asya menşeli üreticilerin ihracat odaklı ve düşük fiyatlı satış stratejileri uygulaması,
- Uluslararası piyasalarda fiyat rekabetinin artarak devam etmesi, beklenmektedir.

Bu çerçevede, dünya piyasasında talep artışı olsa dahi kapasite fazlası ve ihracat baskısı nedeniyle fiyatların baskı altında kalmaya devam edeceği, üreticilerin ihracat pazarlarında agresif fiyat politikaları uygulayacağı değerlendirilmektedir. Bu durum, önlemin kaldırılması



halinde önleme tabi ülkelerden Türkiye'ye yönelik düşük fiyatlı ithalatın yeniden artmasına ve yerli üretim dalının zarar görmesine neden olabilecek niteliktedir.

Sonuç olarak, önümüzdeki dönemde dünya piyasasında arz fazlası, fiyat baskısı ve ihracat yönelimi devam edeceğinden, önlemin kaldırılması durumunda dampingli ithalatın yeniden artması ve yerli üreticilerin pazar payı, kârlılık ve kapasite kullanım oranlarının olumsuz etkilenmesi kuvvetle muhtemeldir.

8. Önlem süresince, firmanız önlem konusu ürünün üretildiği üretim bandında aynı işçiler ile farklı ürünler de üretmekte midir?

Marcegaglia TR tarafından başvuru konusu GTİP'ler altında sınıflandırılan ürünleri üretilebilmektedir. Marcegaglia TR'nin başka bir tip ürün üretecek altyapısı bulunmamaktadır. Halihazırda üretilen ürün gamındaki ölçü çeşitliliğinin arttırabilmesi mümkündür

9. Fiyattaki değişmelere bağlı olarak önlem konusu ürün ile diğer ürünlerin üretimini (veya tersini) aynı üretim bandında değişimli olarak üretmek mümkün müdür? Önümüzdeki dönemde aynı makine parkıyla veya yapılabilecek ilave yatırımlarla farklı ürünlerin de üretilebilmesi mümkün müdür? Farklı ürünler üretilebilirse, bunun için gereken yatırım teknolojisi ve değeri hakkında detaylı bilgi veriniz.

Marcegaglia TR tarafından gerçekleştirilen yatırımların ana amacı önlem konusu ürünlerin üretimini gerçekleştirebilmektir. Marcegaglia TR'nin önlem konusu ürünler dışında bir üretim yapabilme kapasitesi bulunmamaktadır.

10. Önlem konusu ürünün üretimiyle ilgili olarak ileriye yönelik ne gibi planlarınız bulunmaktadır?

Marcegaglia TR, söz konusu ürünün üretimini artan üretim kapasitesi ile yurtiçi ve yurtdışında hedeflenen satış miktarlarını göz önünde bulundurarak artırmayı planlamaktadır.

11. Önlem sonrasında önleme tabi ürünün tiplerinin üretiminde değişiklik (daha önce üretilmeyen tiplerin de üretilmesi gibi) oldu mu? Açıklayınız.

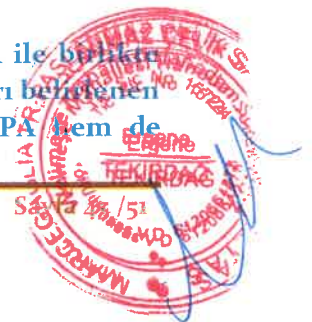
1.6.5'deki yanıtımız değerlendirmenize sunulmuştur.

12. Yürürlükteki önlemin, 1-4'te yer alan yerli üretim dalının ekonomik göstergelerine etkisine ilişkin açıklayıcı bilgi veriniz. Önlem öncesi ve önlem sonrası durumu karşılaştırabilirsiniz.

Marcegaglia TR'nin ekonomik göstergeleri incelendiğinde Marcegaglia TR'nin ekonomik göstergelerinin önlemin kalkması halinde bozulacağı değerlendirilmektedir.

13. Önümüzdeki 5 yıllık dönem boyunca, iç piyasa ve dünya piyasalarındaki beklentilerinizi dikkate alarak firmanızın üretim, yurt içi satışı, ihracatı, büyüme, kapasite kullanımı, fiyat seviyesi ve kârlılık, ürün çeşitleri, pazar payı, diğer yerli üreticilerin pazar payı, ithalatçıların pazar payı ile ilgili öngörüleriniz hakkında bilgi veriniz.

Daha önceki sorulara verilen yanıtlarda da belirtildiği üzere, Marcegaglia SPA ile birlikte Türkiye'deki üretimin artırılarak yurtiçi ve yurtdışında gerçekleştirilecek satışları belirleyen hedeflere uygun şekilde geliştirilmesi planlanmaktadır. Hem Marcegaglia SPA hem de



Marcegaglia TR büyüme ve teknoloji yatırımı konusunda hemfikir durumdadır. Marcegaglia TR tarafından söz konusu ürünlere yönelik uygulanan önlemler devam ettiği sürece makul kâr oranında kâr edileceği ve ürünlerin çeşitlendirilerek genel pazar yapısında büyümenin meydana geleceği öngörülmektedir. Önlemin devam etmesi, diğer yerli üreticilerin üretim kapasitelerini attırmasına ve yeni yerli ve yabancı yatırımcıların Türkiye pazarına yatırım yapma kararlarını önemli ölçüde etkileyecektir.

Buna karşılık söz konusu ürüne yönelik önlem uygulanmadığı takdirde ürünün ihracatçıları sahip oldukları düşük teknolojileri ve atıl kapasitesini kullanarak ve düşük fiyat teklif ederek kısa vadede pazar payı elde etmeyi ve yerli üretim dalı aleyhinde pazar paylarını artırmayı amaçlamaktadırlar.

14. Varsa zararın yeniden meydana gelmesi ihtimaline ilişkin diğer bilgileri belirtiniz.

Önemle belirtilmelidir ki; Vietnam'dan gerçekleştirilen ve haksız rekabet yaratan ithalatlar, yerli üretim dalı üzerinde ciddi etkilere ve sorunlara yol açabilmektedir. Dolayısıyla, bu haksız rekabeti ortadan kaldırmak üzere, birçok ülke, kendi ticaret politikası savunma araçları kapsamında önlemlere başvurmakta ve uzun yıllardır bu önlemleri devam ettirmektedir.

Bu kapsamda, diğer bir önemli husus ise, (i) önlem uygulanmaması halinde, şikayet konusu ülkeden dampingli olarak gerçekleştirilen ürünlerin miktarı ciddi şekilde artmakta iken, fiyatlarının düşüş göstermesi; (ii) önlem uygulanması halinde ise, bu ülkelerden ithalat fiyatı düşerken ithalat miktarının artmaya devam etmesi veya gözden geçirme soruşturmasının baypas edilmesi için ilgili ülkelerde yerleşik firmalar tarafından aksine bir politika benimsenmiş gibi gösterilerek ülke otoritelerini yanıltıcı bir ortam yaratılmasıdır.

Marcegaglia TR tarafından damping ve maddi zarara ilişkin tüm bilgiler ilgili bölümde Sayın Bakanlığınızın dikkatine sunulmaktadır.

I-7 DİĞER FAKTÖRLER

1. Başvuruya konu ithalat dışında yerli üretim dalı üzerinde olumsuz gelişmelere neden olabilecek;

- (i) başvuruya konu edilmeyen diğer ülkelerden ithalatın hacmi ve fiyatları,
- (ii) talepteki daralma veya tüketim kalıplarındaki değişimler,
- (iii) ihracatta düşüş,
- (iv) iç piyasada yerli üreticiler arasındaki rekabette artış,
- (v) iç piyasada talebi aşan boyutta üretim kapasitesi,
- (vi) alternatif ürünlerin gelişmesi,
- (vii) yeni yatırımlardan kaynaklanan yüksek amortisman gideri,
- (viii) yüksek finansman gideri,
- (ix) çalışma sermayesi darlığı unsurlarının her birinin zarar etkisini

kısaca değerlendiriniz.



Dampingly ithalat haricinde bir neden bulunmamaktadır.

I-8 ZARARIN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ DEĞERLENDİRMESİ

Bu bölümde yer alan dampingly/sübvansiyonlu olduğu iddia edilen ithalatın mutlak ve nispi gelişimi, söz konusu ithalatın yerli üretim dalının iç piyasa fiyatları üzerindeki etkisi, yerli üretim dalının ekonomik göstergeleri ve ürün birim maliyeti ile önleme tabi ülkenin Türkiye'ye yönlendirebileceği fazla kapasitesinin bulunup bulunmadığı, önlem konusu ürünün iç piyasa ve dünya piyasasındaki fiyat ve talebine ilişkin beklentiler, önlem konusu ürünün üretimine ilişkin ileriye dönük planlar, firmanızın ekonomik göstergeleri ile ilgili geleceğe dönük öngörülerinize ilişkin bulgularınız kapsamında dampingly/sübvansiyonlu ithalatın yerli üretim dalı üzerinde zararın devamına veya yeniden meydana gelmesi ihtimaline neden olup olmadığını değerlendiriniz.

G-6'da sunulan yanıtınızı değerlendirmenize sunarız.

J KISMI- ÖNGÖRÜ

J-1 GENEL

1. Başvuruya konu ülkeler menşeli üründe dampinge/sübvansiyona karşı önlem alınması halinde firmanızın ve genel anlamda pazarın durumunun nasıl olacağını öngörüyorsunuz? Bu öngörünüzün temellerini açıklayınız.

Yerli üreticilerin kapasite kullanım oranlarının artacağı,

Üretim ve satış miktarlarının artacağı,

İstihdamın korunacağı ve artabileceği,

Yeni yatırımların ve teknolojik modernizasyon yatırımlarının yapılabilmesi,

Türkiye'nin paslanmaz çelik boru üretiminde dışa bağımlılığının azalacağı,

Piyasada fiyat istikrarının sağlanacağı, öngörülmektedir..

2. Başvuruya konu ülkeler menşeli üründe dampinge/sübvansiyona karşı önlem alınmaması halinde firmanızın ve genel anlamda pazarın durumunun nasıl olacağını öngörüyorsunuz? Bu öngörünüzün nedenlerini açıklayınız.

Başvuruya konu ülkeler menşeli ürüne yönelik dampinge ve/veya sübvansiyona karşı herhangi bir önlem alınmaması halinde, hem firmamız hem de Türkiye paslanmaz çelik boru üretim sektörü açısından olumsuz bir piyasa yapısının oluşacağı öngörülmektedir. Düşük fiyatlı ithalatın artarak devam etmesi durumunda yerli üreticiler üzerindeki fiyat baskısı artacak, pazar payı kayıpları yaşanacak ve sektörün kârlılığı önemli ölçüde düşecektir.



Önlem alınmaması halinde önleme konu ülkelerden Türkiye'ye yönelik ihracatın artması beklenmektedir. Söz konusu ülkelerde bulunan yüksek üretim kapasiteleri, ihracat odaklı üretim yapıları ve düşük maliyet avantajları nedeniyle bu ülkelerin Türkiye pazarına düşük fiyatlarla ürün sunmaya devam edeceği değerlendirilmektedir. Bu durum yerli üreticilerin fiyatlarını maliyet seviyelerine yakın hatta bazı dönemlerde maliyet altına indirmek zorunda kalmasına neden olabilecektir.

Bu gelişmeler sonucunda;

Yerli üreticilerin pazar payının düşmesi,

Kapasite kullanım oranlarının azalması,

Satış fiyatlarının ve kârlılığın düşmesi,

Yatırımların ertelenmesi veya iptal edilmesi,

Nakit akışı ve finansman sorunlarının artması,

İstihdamın olumsuz etkilenmesi,

Uzun vadede bazı üreticilerin üretimi azaltması veya piyasadan çekilmesi, muhtemel olacaktır.

3. Yukarıda açıkladığınız faktörler çerçevesinde, dampeding/sübvansiyona karşı önlemlerin ilgili taraflar üzerindeki olası etkilerini açıklayınız.

i) İlgili ürün için sektöre girdi sağlayan sanayi (hammadde veya yarı mamul kullanıcılar ile makine imalatçıları):

Nihai ürün fiyatlarındaki meydana gelebilecek her türlü olumlu değişiklik hammadde tarafına da olumlu şekilde yansımaktadır. Dolayısıyla sektöre girdi sağlayan sanayinin fiyatları ve kârlılıkları da bu şekilde olumlu bir döneme girecektir.

ii) İthalatçılar, ticari satıcılar, aracılar, toptancılar:

Ticari satıcı, aracı ve toptancılar ise gerek yerli üreticiden satın alabilecek gerekse de ithalat yoluyla temin edecekleri mamul ile daha adil işleyen bir piyasada faaliyetlerine devam edeceklerdir.

iii) Nihai kullanıcılar ve tüketiciler:

Nihai kullanıcılar ve tüketiciler, yerli üretim payının artmasından dolayı hem daha kaliteli hem de hızlı bir servis ve lojistik hizmetine ulaşacaktır.

4. Başvuruya konu ülkeler menşeli üründe dampeding/sübvansiyona karşı önlem alınması halinde önümüzdeki birkaç yıl için Türkiye pazarındaki tüketimin nasıl seyredeceği konusunda tahmininizi belirtiniz.

Tüketimde herhangi bir ciddi değişimin meydana gelmeyeceği tahmin edilmektedir. Bununla birlikte tüketim içerisindeki yerli mamul payının ise önlem ile birlikte artacağı öngörülmektedir.



K KISMI- TAAHHÜTNAME

Firmamız nihai gözden geçirme soruşturması başvuru formuna vermiş olduğu cevapların, sunulan bilgi ve belgelerin doğru ve güvenilir olduğunu onaylar. Sunulan bilgi ve belgelerin, T.C. Ticaret Bakanlığı İthalat Genel Müdürlüğü Damping ve Sübvansiyon Dairesi'nce yerinde doğrulama soruşturmasına konu olacağını kabul eder.

Firmanın Kaşesi



Firma Yetkilisinin:

Adı Soyadı : Cem Avcioğlu
Unvanı : Genel Müdür
İmza :
Tarih : 09.04.2026

Varsa Yasal Temsilcinin:

Adı Soyadı : Bahadır Balkı
Unvanı : Yönetici Ortak
İmza :
Tarih : 09.04.2026

ACTECON DANIŞMANLIK A.Ş.

Arnavutköy Mah. Tekkeci Sok.
No:3-5/1 Arnavutköy 34345
Beşiktaş - İstanbul
Beşiktaş V.D.: 005 052 1350

T.C.
Ticaret Bakanlığı
İthalat Genel Müdürlüğü
Damping ve Sübvansiyon Dairesi

Söğütözü Yerleşkesi (Merkez Bina)
Söğütözü Mahallesi 2176. Sokak No:63 06530
Çankaya, ANKARA

Telefon
+90 312 204 9295 - 9579 - 9927 - 9929 - 9931 -
9932 - 9936 - 9937 - 9939 - 9962 -9976

Faks
+90 312 204 8633

